
VIII. VOTRE VOYAGE D'AFFAIRES EN AUSTRALIE

Lorsqu'il planifie un voyage en Australie, l'exportateur doit informer les consulats généraux du Canada à Sydney et à Melbourne de son projet et ce, longtemps avant son départ. Il doit leur communiquer le but de son voyage et la date de son arrivée, et leur faire parvenir plusieurs exemplaires des brochures concernant ses produits, ainsi que le nom des gens d'affaires australiens avec lesquels il a déjà communiqué. Pour obtenir des renseignements sur les démarches à suivre pour informer les bureaux de commerce des visites à venir, lire le « Document d'information sur l'exportateur à l'usage des bureaux de commerce », annexe II.

Il est indiqué d'inclure à l'itinéraire Sydney et Melbourne, qui sont les deux plus grandes villes australiennes et les principaux centres financiers et industriels d'Australie. Selon les intérêts commerciaux qu'il entretient, il pourrait être bon pour l'exportateur de visiter les autres capitales que sont Perth, Brisbane et Adelaide. Contrairement aux capitales des États, Canberra n'est pas un centre commercial et n'a pas d'industrie manufacturière. Ses activités sont principalement centrées sur l'administration du gouvernement fédéral.

L'Australie est un vaste pays d'une superficie comparable à celle du Canada. Les déplacements d'une ville à l'autre prennent du temps.

Règlement sur le change

Les contrôles résiduels des exportations s'appliquent aux exportations de plus de 5 000 \$A. Dans les autres cas, aucun contrôle des changes pour les transactions commerciales et d'investissement journalières n'est effectué.

Période de visite

Il n'y a pas de saison d'achat particulière en Australie, sauf pour certains produits. Il est toutefois préférable d'éviter les mois de décembre et de janvier, saison estivale où beaucoup de gens d'affaires australiens sont en congé. La plupart des gens d'affaires canadiens se rendent en Australie