

Angeles. C'est donc de là que sont EXPORTÉS tous les travaux donnés en sous-traitance. Tous les établissements intermédiaires, qui ajoutent de la valeur aux projets, sont ainsi soumis aux contraintes financières du donneur d'ordres.

### **Technologie**

Les principales retombées de la technologie se traduisent par une amélioration sous tous les rapports. Les effets sont plus réalistes. Les fonctionnalités des applications sont plus faciles à utiliser. Et tout ça s'obtient à meilleur marché. Il ne faut toutefois pas oublier que la technologie informatique est un bien jetable. À Foundation, toutes les machines sont remplacées aux dix-huit mois.

En ce qui concerne l'évaluation des nouvelles technologies, on se montre très pragmatique. Ces technologies vont-elles rapporter à l'entreprise? Si la réponse est oui, alors l'achat est conclu.

Il n'y a pas de véritable cycle d'approvisionnement à Foundation. Si l'un des membres du personnel exprime son désir d'obtenir une version plus puissante d'un logiciel ou d'un équipement, un des cofondateurs examine la demande, et si le logiciel ou le matériel convient à l'entreprise, on en fait l'acquisition.

### **Investissement**

Dans le domaine des trucages visuels, un budget typique, ça n'existe pas. Les projets sur lesquels Foundation a eu à travailler ont pu coûter entre 5 000 et un million de dollars.

Tous les projets exécutés par la firme Foundation ont été autofinancés.

On trouve difficile de suggérer des moyens pour se procurer des capitaux. Chaque entreprise a des besoins différents. On propose néanmoins aux entreprises d'essayer dans la mesure du possible de s'autofinancer, parce qu'en allant chercher du financement ailleurs elles cèdent une partie de leurs possessions. Foundation a connu d'autres jeunes entreprises qui ont fait cadeau à d'autres de leurs recettes à venir en échange d'un secours immédiat en espèces. Au bout du compte, il ne leur est plus resté que 20 % des recettes totales. Elles avaient ni plus ni moins vendu leur entreprise.