

## L'ASSURANCE MONT-ROYAL

Compagnie Indépendante (Incendie)

Bureaux : 1720 rue Notre-Dame

Coin St-François-Xavier, MONTREAL  
 RODOLPHE FORGET, Président,  
 J. E. OLIVANT, Jr., Gérant-Général.

### Protégez vos Glaces contre les Accidents

PAR UNE POLICE DANS LA  
 COMMERCIAL BURGLARY & PLATE GLASS INSURANCE CO.  
 Bâtisse New York Life, Phone, Main 2367  
 ISIDORE CREPEAU, Gérant,  
 AGENTS DEMANDÉS

### SUN LIFE OF CANADA

AU 31 DECEMBRE 1908

Actif ..... \$29,238,525.51  
 Surplus sur tout le Passif et le  
 Capital, Hm 3) et 3 p.c. Standard 2,598,303.98  
 Surplus d'après l'Étalon du Gouv. 4,118,491.91  
 Revenu en 1908 ..... 6,949,601.98  
 Assurances en vigueur ..... 119,517,740.89

Ecrivez au bureau-chef à Montréal pour avoir la petite  
 brochure intitulée "Prosperous and Progressive."  
 LES POLICES DE LA SUN LIFE SONT FACILES À VENDRE

### LA COMPAGNIE

## 'EQUITABLE'

D'ASSURANCE MUTUELLE CONTRE LE FEU

Une des plus Fortes Compagnies locales  
 ayant plus d'argent disponible en mains pour  
 le total d'assurance qu'elle porte, c'est-à-dire  
 que son surplus de réserve est le plus élevé.

BUREAU

160, rue ST-JACQUES - MONTREAL

S. T. WILLET, PRESIDENT F. CAUTHIER, GERANT

## LA CANADA LIFE A PAYÉ

en 1905, aux détenteurs de polices ou  
 à leurs représentants : : : : :

**\$3,272,000**

contre des paiements similaires de

**\$4,954,000**

faits par les vingt-et-une autres com-  
 pagnies Canadiennes.

(ÉTABLIE 1863)

## The Phenix Insurance Company OF BROOKLYN

TOTAL DE L'ACTIF - - \$8,719,795.33

Robert Hampson & Son, Agents,  
 5 ST. JOHN STREET

# Assurances

## OBLIGATIONS DE L'AGENT ENVERS SA PROFESSION

Par J. O. McCarthy, gérant provincial de  
 la Great West Life Association Co.,  
 Toronto

Conférence faite devant l'association des  
 Assureurs sur la vie, du Canada.

Je ne perdrai pas de temps à vous  
 prouver que tout homme est un débiteur  
 envers sa profession, son occupation ou  
 ses affaires, parce que cette assemblée  
 est composée d'hommes pour lesquels  
 ceci est un principe vital. Les qualités  
 qui font un bon citoyen font sentir à  
 l'homme qu'il doit quelque chose à la  
 société. Les agents d'assurance devraient  
 découvrir leur propre nature ainsi que  
 celle de leurs associés. Ce faisant nous  
 n'introduirions pas dans l'assurance-vie  
 des hommes qui manquent de virilité au  
 sens large du mot. Admettant donc que  
 l'agent est un débiteur envers sa profes-  
 sion, notre sujet se réduit à ceci:  
 l'agent doit se rendre parfaitement compte  
 de ses obligations et les remplir; ou  
 plutôt, il doit se conduire d'après ses  
 obligations. L'agent devrait se dire qu'il  
 entre dans une profession et que cette  
 profession dépend des hommes qui sont  
 déjà dans l'affaire et de la Compagnie  
 qui l'emploie. Si vous voulez que des  
 débutants considèrent l'assurance-vie  
 comme une profession et qu'ils se sen-  
 tent obligés envers elle, vous devez les  
 traiter comme des hommes. L'idéal, dans  
 la profession de l'assurance-vie, est pro-  
 bablement jugé par les hommes qui s'y  
 trouvent et le débutant est nécessaire-  
 ment un observateur attentif. S'il trouve  
 des hommes de caractère et de valeur  
 prêts à le bien accueillir et à lui témoi-  
 gner un intérêt bienveillant qui est le  
 produit d'une véritable humanité, il se  
 rendra compte immédiatement de l'obli-  
 gation qu'il leur doit, et ce qu'il y a de  
 meilleur en lui sera mis en action. S'il  
 est traité comme un intrus ou un usur-  
 pateur, ce traitement aura l'effet oppo-  
 sé, aussi bien en ce qui concerne la ma-  
 nière dont il considérera l'assurance  
 qu'en ce qui concerne son propre déve-  
 loppement. Ce qui est vrai de l'homme  
 nouveau dans l'assurance, est vrai de  
 ceux qui l'entourent et qui y sont depuis  
 des années; car les hommes qui réus-  
 sissent ne vivent pas dans le passé, mais  
 sont des hommes d'actualité et d'avenir.  
 et ces hommes jugent aussi les hommes  
 tels qu'ils les voient et non pas d'après  
 ce qu'on en dit. Je parle de cela, parce

## LA "FONCIERE"

COMPAGNIE D'ASSURANCE  
 CONTRE L'INCENDIE

Capital Autorisé \$1,000,000

Bureau principal,  
 No 10, BOULEVARD ST-LAURENT

TARIF INDEPENDANT

J. H. L. MARCIL, Directeur Gérant.

Enfermez vos soules de bureau dans  
 votre place d'affaires pendant la nuit. Il  
 pourrait arriver que le lendemain matin  
 ils aient disparu.

## WESTERN ASSURANCE CO.

INCORPORÉE EN 1851

ACTIF, au-delà de - - \$1,130,334.82

Bureau Principal: TORONTO, Ont.

Hon. Geo. A. COX, Président.

W. R. BROCK, Vice-Président.

W. B. MEIKLE, Gérant-Général.

C. C. FORTER, Secrétaire.

Succursale de Montréal:

159 rue Saint-Jacques.

ROBT. BROWERDICE, Gérant

LA COMPAGNIE D'ASSURANCE

## LIVERPOOL & LONDON & GLOBE

L'actif en espèces dépasse . . . \$56,000,000

Les Placements Canadiens dé-  
 passent . . . 3,750,000

Les Réclamations payées dépas-  
 sent . . . 230,000,00

SUCCURSALE CANADIENNE;

Bureau Principal, Edifice de la Compagnie, Montreal.

Directeurs Canadiens:

E. S. CLOUSTON, Ecr., Président

Geo. E. DRUMMOND, Ecr., F. W. THOMPSON,

Ecr., JAMES CRATHERN, Ecr.

Sir ALEXANDRE LACOSTE.

J. GARDNER THOMPSON, Gérant Résident.

Wm. JACKSON, Député Gérant.

J. W. BINNIE, Asst. Député Gérant.

La Cie d'Assurance sur la Vie

## "METROPOLITAN"

Incorporée par l'état de New-York.

ACTIF : \$198,339,463.23

Le nombre des Polices 9,620,000 en vi-  
 gueur, est plus élevé que celui de toute au-  
 tre compagnie sur le continent d'Amérique.

En 1907 la "Metropolitan" a fait, en Ca-  
 nada, des opérations d'assurance, au chiffre  
 de \$16,330,000 répartis en 98,114 polices  
 d'assurance.

Les Contrats d'assurance de la Compagnie  
 sont rédigés et écrits en langue française et  
 en langue anglaise.

La Compagnie a, dans la province de Qué-  
 bec, un service d'au moins 500 agents cana-  
 diens, experts à expliquer les avantages de  
 l'ASSURANCE SUR LA VIE.

De plus son dépôt réel au Gouvernement  
 du Canada, pour protéger les Assurés, est de  
 plus de \$4,500,000.