

Occasions d'affaires

CanadExport invite ses lecteurs à vérifier la bonne foi des sociétés énumérées ci-dessous avant de s'engager avec elles.

ALGÉRIE — Une société d'exportation établie à Montréal et possédant un bureau en Algérie, recherche des compagnies canadiennes oeuvrant dans des domaines tels que le matériel informatique, le matériel médical, les produits pharmaceutiques, la construction et autres pour différents projets en Algérie. Contacter M. Morad, fax : (514)254-5939; courrier électronique : arik microtec.net

JAMAÏQUE — on recherche des actionnaires ou des bailleurs de fonds canadiens pour plusieurs hôtels, stations de villégiature, auberges, villas et complexes sportifs privés de grand

luxe déjà érigés ou au stade de projet. L'apport de capital demandé varie entre 2,5 et 200 millions de dollars. Les projets sont situés à des endroits stratégiques dans tout le pays.

— Une usine jamaïcaine de coton et de polyester, située dans la zone de libre-échange, recherche un partenaire canadien disposé à acheter, exploiter et financer les installations dans le cadre d'une coentreprise. L'usine, qui abrite déjà des machines, est prête à entreprendre certaines activités. Sa position stratégique lui permet de fabriquer et d'expédier des tissus en Amérique du Nord, en Amérique latine et dans certains autres pays des Antilles.

— Une autre entreprise jamaïcaine est à la recherche d'un partenaire canadien qui pourrait participer à la fondation, au financement et à l'exploitation en coentreprise d'un système d'inspection des automobiles de type canadien. Il faut posséder d'excellentes compétences en matière de gestion, de technique et d'équipement.

Pour obtenir de plus amples renseignements sur ces occasions d'affaires, veuillez faire parvenir une lettre manifestant votre intérêt ou une proposition à Cleveland Blythe, The EMT Group, fax : (416) 410-5517, adresse électronique : emtegrp@idirect.com

Le Salon de la construction de Leipzig *(Suite de la page 13)*

Danzas Messen GmbH, aux soins de Canada Stand at Leipzig Construction Fair, Messpegelände P.v. 16.61, Postfach 646, D-04006, Leipzig, Allemagne; tél. : (49 341) 221-4154/56, fax : (49 341) 221-4147.

Les entreprises canadiennes qui assistent au salon peuvent également se servir du kiosque pour organiser des rencontres. Le délégué commercial de l'Ambassade du Canada à Berlin sera sur place pour fournir de l'aide et des conseils aux exportateurs potentiels et aux personnes qui sont à la recherche d'associés pour former des coentreprises.

Possibilités de partenariat entre le Canada et l'Allemagne
Pour donner suite aux activités

antérieures et pour faciliter l'établissement de contacts fructueux entre les entreprises canadiennes et allemandes, une rencontre est prévue pour le 23 octobre. On compte ainsi amener les participants à discuter de plans d'activités et des possibilités de coopération, d'alliances ou d'associations. Les entreprises canadiennes qui souhaitent y prendre part doivent soumettre un document détaillé des activités et des objectifs qu'elles entendent réaliser en Allemagne. Les profils et objectifs de ces entreprises seront comparés à ceux des entreprises locales afin que l'on puisse les jumeler d'avance. Le nombre de places est limité à huit. Les participants doivent avoir fait leurs preuves en Amérique du Nord, posséder des

capacités d'exportation et avoir la ferme intention de saisir toutes les occasions qui se présentent en Europe. Les inscriptions, qui seront acceptées dans l'ordre de leur réception, doivent être adressées à Throsten Henke, Ambassade du Canada, Bureau de Berlin, Handelszentrum, Friedrichstr. 95, D-10117 Berlin, Allemagne; tél. : (49-30) 261-1161; fax : (49 30) 262-9206.

Pour obtenir d'autres renseignements sur la participation du Canada au salon, s'adresser à M. Michel Tétu, directeur adjoint, Direction de l'Europe centrale, MAECI, tél. : (613) 996-3777; fax : (613) 995-8756; courrier électronique : michel.tetu@extott04.x400.gc.ca