inciter les étrangers à investir dans des secteurs précis. Étant donné que le développement de la technologie de pointe est essentielle à son ajustement structurel, la Corée cherche des moyens d'acquérir des technologies que les entreprises coréennes ne sont elles-mêmes pas en mesure de développer. Des zones d'investissement étranger assorties d'aucune restriction sont sur le point d'être créées. Depuis que la Corée a été admise à l'OCDE en 1996, le gouvernement coréen cherche à adapter son climat d'investissement en fonction des critères de cet organisme.

Il y a de bonnes possibilités de former des coentreprises pour approvisionner le marché coréen en matériel chirurgical, en matériel de diagnostique et de détection ainsi qu'en produits pharmaceutiques génériques

Le Canada multiplie les contacts avec la population coréenne en général, notamment dans les secteurs du tourisme, de l'éducation et de l'immigration. En 1994, le Canada a exempté les ressortissants coréens du visa de séjour. Par la suite, Air Canada a établi un service régulier direct à partir de Toronto et de Vancouver pour la Corée. Grâce à ces mesures, le nombre de visiteurs a rapidement augmenté pour atteindre 112 000 en 1995 et a enregistré à nouveau une hausse importante en 1996. Le nombre d'étudiants coréens qui ont été acceptés dans les établissements d'enseignement au Canada a aussi augmenté rapidement depuis la création d'un Centre d'éducation canadien à Séoul en 1993. Le nombre de demandes de visas d'étudiant a augmenté, passant de 880, en 1993, à 9 000, en 1996. On dénombre actuellement plus de 15 000 étudiants coréens au Canada. Il y a également un plus grand nombre de cadres coréens qui suivent des cours de gestion au

## Intérêts et liens sectoriels

Voici quelques-uns des secteurs prioritaires où il y aurait lieu de promouvoir l'établissement de liens avec des investisseurs au moyen de visites de liaison, de missions et de séminaires.

- Écotechnologie Particulièrement pour le traitement des eaux usées, pour l'élimination des déchets solides, pour la mesure et le contrôle de la pollution de l'air et de l'eau, pour la gestion de la zone côtière et pour le contrôle de la pollution nucléaire.
- Matériel et services de télécommunications

   Particulièrement les réseaux et services à valeur ajoutée, les communications par satellite, les communications sans fil, la câblodistribution, la programmation et le

- matériel de radiodiffusion et la géomatique.
- Semiconducteurs Plusieurs entreprises coréennes sont actuellement pressenties pour qu'elles investissent dans des usines de fabrication de puces mémoire au Canada. Les visites de liaison auprès d'entrepreneurs peuvent créer de réelles possibilités à la fois sur le plan du commerce et des investissements dans ce secteur.
- Produits médicaux et produits de soins de santé Ce secteur continue de se développer rapidement. Il y a de bonnes possibilités de former des coentreprises pour approvisionner le marché coréen en matériel chirurgical, en matériel de diagnostique et de détection ainsi qu'en produits pharmaceutiques génériques. Ce secteur pourrait également attirer les entreprises coréennes qui veulent établir des bases de recherche au Canada parce qu'elles ne parviennent pas à satisfaire à la demande pour de nouvelles technologies et à limiter leurs coûts.
- Biotechnologie Le gouvernement coréen a établi que la biotechnologie est une technologie fondamentale. Il finance la R-D et cherche à acquérir la technologie utilisée à l'étranger. Il existe donc des possibilités pour les entreprises canadiennes de promouvoir leur technologie en Corée et de faire valoir les avantages à investir au Canada.
- Ressources naturelles Les Coréens ont investi dans l'exploitation minière (charbon et zinc), mais il y a beaucoup d'autres points à faire valoir - hormis celui de s'assurer des sources d'approvisionnement pour les inciter à investir dans le secteur canadien des ressources, dont l'exploitation minière et l'établissement d'usines de transformation pour desservir les marchés de pays tiers.
- Agroalimentaire Les exportations canadiennes se sont considérablement accrues ces dernières années. À mesure que les obstacles à l'accès au marché seront éliminés et que les Coréens se rendront compte que le Canada est un fournisseur de produits alimentaires de qualité, il se nouera le genre de relations étroites nécessaires pour faire des affaires avec les Coréens, et les possibilités d'investissement progresseront au même rythme que les