

quemment des lettres sont envoyées à leur adresse de rue, et que, en dépit de ce fait, ils s'attendent à ce qu'elles soient placées dans leur casier, sans délai, tandis qu'elles doivent être remises là où elles sont adressées. Il est impossible qu'il ne se produise pas de retards dans de semblables cas, et il est dans l'intérêt de ceux qui reçoivent des lettres ainsi adressées de prévenir tous leurs correspondants de ne se servir exclusivement que de l'adresse du casier postal.

OCCASIONS D'AFFAIRES

Nos abonnés qui pourraient intéresser des demandes de représentations, d'agence, de marchandises, etc., publiées dans "Le Prix Courant" n'auront qu'à nous faire connaître le numéro de l'occasion d'affaires qui les intéresse pour que nous leur adressions tous les renseignements complémentaires qui pourraient leur être utiles.

161.—Marchandises canadiennes.—Une maison d'exportation de Dunedin désire faire du commerce d'importation avec des maisons faisant affaires en Nouvelle-Zélande.

164.—Agence.—Une maison de Wellington, agissant comme agents pour les commerçants, expéditeurs et marchands à commission, désire représenter des manufacturiers canadiens de machinerie.

165.—Chêne blanc et en quartiers, glu-rose liquide, bouteilles en verre, etc., etc.

Un importateur de Wellington désire entrer en relations avec des manufacturiers canadiens des articles suivants: chêne blanc et en quartiers, glu-rose liquide, bouteilles en verre, chaises à paille, alcool de bois à 62 pour cent preuve, acide acétique à 60 pour cent, acétate de soude, formaldéhyde.

166.—Conserves de pêches et d'abricots.—Une maison de Wellington désire se renseigner sur la possibilité d'introduire ces articles en concurrence aux mêmes articles de Californie—en boîtes de 2 livres.

167.—Agence.—Un marchand de cuir d'Auckland, ayant de l'expérience, aimant représenter une maison canadienne.

168.—Agence.—Un homme d'affaires de Gore, N. Z., qui a été acheteur canadien de laine et de peaux, aimerait augmenter ses affaires comme agent de maisons canadiennes.

169.—Peaux de veau.—Un exportateur de peaux de veau, de Te Aroha, aimerait créer un débouché au Canada.

170.—Véhicules, harnais, séparateurs de grèze, instruments agricoles, etc.—Une maison de Auckland, N. Z., ayant exporté jusqu'à présent d'Amérique des véhicules, des harnais, des séparateurs de grèze, des instruments agricoles, etc., etc., maintenant à une surtaxe de 11 pour cent, aimerait connaître les

noms de manufacturiers canadiens des articles ci-dessus—ainsi que les noms d'agents, expéditeurs de Montréal. La Banque de la Nouvelle Galles du Sud est donnée comme référence.

171.—Portes, châssis, cadres et fournitures de constructeurs.—Une compagnie d'entrepreneurs, de constructeurs de Auckland, N. Z., aimerait s'entendre avec des maisons canadiennes pour lui fournir les articles ci-dessus.

172.—Bois de rose, bois satiné et ébène.—Une maison de la province de Mysore, (Inde), désire connaître des acheteurs possibles au Canada, de bois de rose, bois satiné et ébène.

173.—Agents.—Une maison anglaise demande des agents de confiance au Canada pour la vente de bijouterie, diamants, pierres précieuses serties et non serties, montres, chaînes de montre, coutellerie, jumelles de théâtre, etc.

174.—Quincaillerie et marchandises sèches.—Une maison d'Australie désire tenir des marchandises canadiennes de quincaillerie, nouveautés, peintures, vernis, cordes et cordages ou tous autres articles achetés par les quincailliers et marchands de nouveautés.

175.—Blé.—Une maison de Paris (France) désire entrer en relations avec des exportateurs de blé d'hiver d'Ontario ou de l'Alberta.

176.—Articles tricotés.—Une maison de Terre-Neuve est disposée à recevoir des prix de marchandises tricotées.

177.—Confections.—Une maison de Terre-Neuve est disposée à acheter des confections.

178.—Effets d'habillement pour dames, cols, manchettes, etc.—Une maison de Terre-Neuve désire acheter des effets d'habillement pour dames, des cols et manchettes, des rubans et toutes sortes d'articles de fantaisie.

179.—Pommes.—Une maison de Terre-Neuve est disposée à faire des achats de pommes.

180.—Machine nettoyant par le vide.—Une maison de Londres, fabriquant des machines nettoyant par le vide, désire entrer en relations avec des importateurs canadiens.

181.—Stock roulant de chemins de fer.—Une maison du nord de l'Angleterre, manufacturant du stock roulant de chemins de fer, désire entrer en relations avec une maison canadienne de premier ordre disposée à la représenter.

182.—Agents.—Une maison de Sheffield manufacturant des scies circulaires, à main, à refendre, à greffer, des limes et râpes, des outils en acier pour machines à vapeur, mines, carrières, constructions, des graisseurs automatiques, etc., demande des agents de confiance au Canada.

183.—Boîtes à échantillons brevetées.—Une maison de Londres, manufacturant des boîtes brevetées pour l'expédition des échantillons et n'exigeant ni

sacs, ni papier, ni ficelle, désire céder ses droits de brevet au Canada.

184.—Huile, suif, résine, etc.—Une maison de Liverpool désire entrer en relations avec des importateurs canadiens d'huile de palme, d'huile de coton, d'huile de lin, d'huile de fève soya, de suif, de résine et de produits similaires.

185.—Suif, huile de poisson, etc.—Une maison d'Angleterre demande les noms d'exportateurs canadiens de suif, huile de poisson et produits similaires.

186.—Une maison de Londres manufacturant toutes sortes de produits chimiques pour chimistes, boulangers et pâtisseries, épiciers, fabricants d'eaux gazeuses, raffineurs de sucre, empaqueurs de spécialités alimentaires, fabricants de peintures et vernis, essayeurs de minerais, etc., désire étendre ses relations d'affaires au Canada. Un membre de cette société est maintenant au Canada.

187.—Matières premières pour les industries de la peinture, des vernis, du papier, de l'encre d'imprimerie et des produits chimiques.

—Une maison de Londres, faisant le commerce des marchandises ci-dessus, désire communiquer avec des acheteurs canadiens.

188.—Agents.—Une maison du centre de l'Angleterre, fabriquant des coffres forts à l'épreuve du feu, demande des agents de confiance au Canada.

189.—Agents.—Une maison de nouveautés de Manchester demande des agents énergiques dans les provinces maritimes ainsi qu'à Edmonton, Vancouver et Victoria, C.A.

190.—Agent.—Un correspondant de Bristol aimerait communiquer avec des épiciers en gros du Canada, ayant besoin d'un agent en Grande-Bretagne pour acheter du thé, du café et d'autres spécialités d'épicerie.

191.—Déchets de coton et de toile et chiffons.—Une maison de Londres, faisant le commerce des déchets de coton et de drap neuf et de chiffons, aimerait entrer en relations avec des fabricants de papier du Canada désirant faire des achats.

192.—Mica.—Un correspondant de France demande des noms d'exportateurs canadiens de mica et d'autres minerais.

193.—Agents.—Une très ancienne maison de Bristol exportant du vin de Porto, demande des agents à Montréal, Winnipeg et Victoria.

194.—Agents.—Une maison de Londres manufacturant des blouses de femmes, en dentelle, soie et flanelle et des robes de chambre dans tous les tissus, demande des agents résidant au Canada.

L'annonce représente la vapeur qui actionne la machinerie, montez la vapeur. La publicité est le lubrifiant des affaires, ne ménagez pas l'huile. La publicité est le réveil-matin des affaires, sonnez le réveil.