

Réalisations canadiennes

Comme on s'en aperçoit à la lecture du tableau 7, les entreprises canadiennes n'ont pas pu pénétrer le marché japonais des télécommunications de façon valable avant 1981, surtout parce que le marché était "fermé". Une entreprise canadienne, Gandalf, a cependant embauché un agent japonais dynamique en 1979 et participé par la suite à l'exposition du CCC de 1979 et à celle qui suivait à Harumi en 1980. En septembre 1980, Gandalf recevait l'approbation de la NTT pour la vente d'une unité de son modem MDL-404. La bonne réputation de Gandalf faisant tache d'huile, il sera plus facile à l'avenir pour cette entreprise et ses autres consoeurs canadiennes de faire approuver leur matériel.

En ce qui concerne le domaine des logiciels, les produits typiquement canadiens, comme des périphériques spécialisés ou des ensembles de programmes, ont été vendus par l'intermédiaire du distributeur japonais. Les entreprises dont les noms suivent ont remporté des succès intéressants jusqu'à ce jour avec les produits et les services indiqués.

Entreprise

Produits ou services

Matrox

terminaux d'entrée
de données et graphiques;
planches spéciales
d'interface

AES Data

traitement de textes

Volker-Craig

terminaux à écran cathodique

Université de Toronto

logiciels pour bibliothèques

Comptec

touches pour terminaux
d'ordinateurs

International Mobile
Data Inc.

terminaux mobiles

Integrated Telecomputer

logiciels APL pour
micro-ordinateurs

Commentaires sur le marché

Les fabricants canadiens pourront vendre du matériel de télécommunications pour les achats du groupe 1 de la NTT