région mais son objectif n'était pas surtout la promotion de ces produits. L'Office de commercialisation des grains du Canada prévoit tenir un colloque technique, en février 1983, en vue de lancer une campagne de promotion à l'égard de ce marché éventuel.

## d) Obstacles et avantages

## Céréales

Le principal obstacle que le Canada doit surmonter pour s'emparer d'une part convenable du marché saoudien est le fait que l'Organisation des silos et meuneries de l'Arabie Saoudite adjuge des marchés d'approvisionnement prévoyant une livraison à court terme. Un accord à long terme permettrait de supprimer cet obstacle et permettrait à la CCB de prévoir ses expéditions à l'Arabie Saoudite longtemps d'avance et de réserver des approvisionnements en fonction de son engagement.

Le Canada est également désavantagé par rapport à l'Australie quant au transport du blé. Les exportateurs de la CEE jouissent également d'un avantage quant au prix de l'orge à cause de subventions à l'exportation.

Toutefois un avantage dont le Canada peut tirer profit est son aptitude de traiter au niveau gouvernemental par l'intermédiaire de la CCB. Les autorités saoudiennes préfèrent traiter au niveau étatique ou au moins avec de grands organismes internationaux reconnus qui ont une bonne réputation, qui peuvent offrir des prix concurrentiels et garantir des dates de livraison: voilà autant d'éléments capitaux dans les rapports avec le Royaume. L'Organisation des silos et des meuneries hésitera à traiter avec la Commission canadienne du blé à moins que ses agents ne soient eux-mêmes d'importants commerçants sur les marchés étrangers et qui peuvent garantir le respect de toutes les exigences mentionnées.

## Graines oléagineuses et dérivés

Bien que le canola puisse partiellement ou entièrement remplacer d'autres graines oléagineuses, il faudra tout d'abord vaincre certaines préférences traditionnelles des Saoudiens. L'Arabie Saoudite ne présente pas, à l'heure actuelle, d'autres obstacles commerciaux ou non commerciaux à l'importation de canola. Les frais de transport vers l'Arabie Saoudite constitueraient évidemment un facteur important dans l'établissement de prix concurrentiels pour ces produits.

Comme pour beaucoup de denrées alimentaires, il existe également, dans ce cas-ci, deux marchés distincts en Arabie Saoudite. On a à une extrémité les grands marchés