



Vous Vous Faites Un Bon Ami, Quand Vous Vendez Un GILLETTE.

“Je veux un rasoir,” dit-il, quand il se présente à votre comptoir.

Que faites-vous alors ? Prenez-vous son argent pour lui fournir n'importe quel rasoir, qui excite par hasard son intérêt parce qu'il est le moins cher ? Ou lui vendez-vous, en vrai vendeur, celui qu'il devrait acheter — le rasoir qui lui donnera de beaucoup le plus de satisfaction pour chaque dollar dépensé — le RASOIR de SURETE GILLETTE.

Agissez ainsi et vous vous ferez un ami.

Quel que soit le rasoir d'une autre marque qu'il ait employé, il se rasera avec le Gillette beaucoup plus vite, beaucoup plus proprement et plus confortablement, à tel point qu'il sera plus que charmé — il vous sera reconnaissant de ce que vous l'aurez amené à acheter ce rasoir.

De plus, il reviendra régulièrement acheter de nouvelles lames — et reviendra avec plaisir. Pourriez-vous demander qu'on vous offre une meilleure occasion de faire des affaires avec lui sur d'autres spécialités ?

GILLETTE SAFETY RAZOR Co. of Canada, Limited.

Bureaux et Manufacture : Le Nouvel Edifice Gillette, MONTREAL.

