

Importations

	<u>1911</u>	<u>1931</u>	<u>1937</u>	<u>1947</u>	<u>1957</u>	<u>1967</u>	<u>1971</u>	<u>1973</u>
États-Unis	60.8	69.0	60.7	76.7	71.1	73.1	70.1	70.8
Grande-Bretagne	24.3	17.3	18.2	7.4	9.3	6.0	5.4	4.3
Autres pays du Commonwealth	4.4	4.2	11.0	6.5	4.2	3.9	3.5	3.4
Japon	.5	.9	2.0	neg.	1.1	3.6	5.1	4.4
CEE	6.2	2.5	4.6	1.0	4.2	5.8	6.0	6.0
Autres	3.4	6.1	2.1	11.4	11.7	7.6	9.9	11.2

Montée industrielle Les modifications géographiques du commerce canadien n'ont pas manqué de transformer aussi la nature de ce commerce. Les innovations ont commencé dès la Première Guerre mondiale. Jusqu'alors, notre commerce s'était accru progressivement par l'exportation de denrées de base et l'importation de biens d'équipement et de produits manufacturés. La longueur des hostilités, en augmentant grandement les besoins, a stimulé la capacité de production des principaux pays alliés et le Canada a ainsi commencé, quoique modestement, à s'industrialiser. Cette évolution s'est accélérée rapidement au cours de l'après-guerre, surtout par l'implantation au Canada de succursales étrangères, en particulier d'entreprises américaines. Dans bien des cas, on a établi ou agrandi ces succursales pour profiter des tarifs préférentiels appliqués au sein de l'Empire britannique.

Il en est résulté une augmentation sensible des exportations de produits fabriqués au Canada; le rythme de cette croissance s'est accéléré pour répondre d'abord aux besoins de la Seconde Guerre mondiale, puis à ceux des pays ravagés par le conflit qui devaient résoudre d'urgents problèmes de reconstruction et satisfaire les exigences de leurs consommateurs.

A titre de producteur industriel, le Canada a donc dû intensifier les progrès réalisés et dans certains cas s'adapter aux tendances des années cinquante, étant donné que l'industrie et les exportations mondiales rétablissaient alors la concurrence sur le marché international. Dans les années soixante et au début des années