

mondiales, chez les multinationales. Cependant, comme on se doute que les échanges entre les filiales et les sociétés-mères et les autres formes de commerce interne occupent une grande place dans les opérations commerciales des filiales, la statistique du commerce international pourrait être radicalement modifiée si l'on en arrivait à calculer les exportations d'après leur valeur ajoutée.

Tableau 3.3.1
Propension à l'exportation chez les sociétés étrangères et intérieures
en 1987, selon les secteurs industriels⁴³

Secteur industriel	Exportations (en % du total des expéditions)		
	Soc. étrangères	Soc. intérieures	Rapport
Aliments et boissons	4,42	9,77	0,45
Caoutchouc et plastique	16,61	21,19	0,78
Textiles	36,43	7,74	4,71
Bois	58,81	42,39	1,39
Papier et produits assimilés	66,70	48,92	1,36
Métaux de première fusion	9,88	11,39	0,87
Métaux ouvrés	25,73	21,42	1,20
Machinerie	83,02	2,37	35,03
Matériel de transport :	56,00	51,20	1,09
Véhicules à moteur	55,56	62,88	0,88
Équipement divers	60,85	42,28	1,44
Matériel électrique	33,14	17,02	1,95
Minéraux non métalliques	7,06	8,60	0,82
Pétrole et charbon	7,58	3,43	2,21
Produits chimiques	9,19	34,70	0,27
Divers - Fabrication	24,89	15,06	1,65
Total	39,50	22,83	1,73

⁴³ Source : Investissement Canada, document de travail n° 16, p. 54.