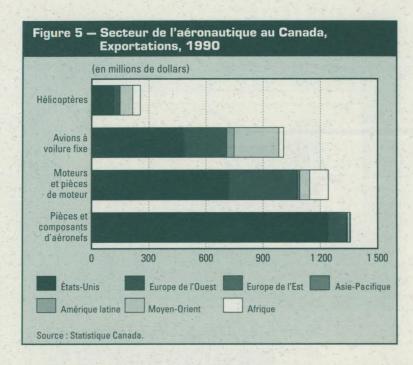
En 1991, le Canada a même été le seul pays au monde à connaître un surplus commercial dans ses échanges avec les États-Unis.

Les États-Unis sont le principal marché du Canada pour les hélicoptères, les avions à voilure fixe, les moteurs et les pièces de moteurs ainsi que les pièces et les composants d'aéronefs (fig. 5); ils sont suivis par l'Europe, notamment pour les moteurs et les pièces de moteurs, et par la région de l'Asie-Pacifique, marché d'une certaine importance pour les avions à voilure fixe et les hélicoptères.

Le secteur canadien de l'aérospatiale emploie quelque 59 000 personnes. Ses exportations représentent 72 p. 100 de son chiffre d'affaires annuel, qui s'élève à 8,4 milliards de dollars. Les sociétés canadiennes font partie des chefs de file mondiaux pour les transporteurs régionaux, les appareils d'affaires et les systèmes de surveillance (Bombardier); les petits turbo-moteurs (Pratt & Whitney Canada); et les hélicoptères civils (Bell Helicopter, division de Tectron Canada). Ce secteur dispose aussi d'un solide réseau de petits fournisseurs qui fabriquent une gamme étendue de systèmes, de sous-systèmes et de composants aéronautiques spécialisés, ainsi que de fournisseurs très dynamiques de services.

Bombardier, la société mère de Canadair et de de Havilland est une importante société aéronautique sous contrôle canadien. Sur le marché mondial, Canadair et de Havilland (la division Avions régionaux de Bombardier) détiennent la part la plus importante des livraisons et des carnets de commandes d'appareils à turbopropulsion et à réaction de 30 à 50 sièges. Le modèle Challenger de Canadair est très populaire parmi les grands appareils à réaction d'affaires dans le monde; ajoutons qu'avec la série Learjet, Bombardier offre la gamme de produits la plus étendue parmi tous les constructeurs d'avions d'affaires à réaction. De plus, la société fabrique et commercialise le CL-215T/415 ainsi que des versions militaires de cet avion amphibie très en demande.



Canadair et de Havilland travaillent activement à mettre au point un long-courrier d'affaires à réaction, le Global Express, et un appareil à turbo-propulsion à grande vitesse, le Dash 8-400. Ces sociétés mettent aussi au point une version améliorée et à plus grande autonomie du Challenger, le 601/4B et, avec leurs sociétés affiliées Shorts et Learjet, l'avion d'affaires à réaction Learjet 45.

Bell Helicopter, division de Textron Canada, conçoit, construit et commercialise la gamme entière des hélicoptères civils Bell.

Pratt & Whitney Canada détient 30 p. 100 du marché mondial des petits turbo-moteurs (utilisés dans le transport régional, l'aviation civile, les avions polyvalents et d'entraînement de l'armée et les hélicoptères); cette société est en bonne place pour atteindre son objectif, soit hausser à 40 p. 100 sa part du marché au cours de la prochaine décennie.

Les sociétés Dowty, Menasco et Heroux conçoivent et fabriquent des trains d'atterrissage. Allied-Signal conçoit et fabrique des commandes de moteurs et des systèmes antipollueurs. McDonnell Douglas Canada Ltd., qui construit