

Exemples de justification

Habilités en matière de relations interpersonnelles

EX(FS)-1 SUPÉRIEUR

Sans justification	Avec justification
<p>Les habiletés de cette agente en matière de relations interpersonnelles sont des plus élevées. Ses collègues et ses associés d'affaires l'apprécient. Elle sait se servir des diverses activités sociales pour nouer et maintenir des contacts avec les entreprises locales et les dignitaires étrangers. Son conjoint est un atout dans ces activités sociales puisqu'il appuie ses efforts pour maintenir de bonnes relations qui lui seront utiles dans sa carrière. Elle a montré beaucoup de délicatesse dans une situation mettant en cause deux agents qui n'auraient pas dû être affectés à sa section. Sa discrétion et son tact ont été manifestes dans la façon dont elle a traité avec les employés pour les faire réaffecter ailleurs.</p> <p><i>Qu'est-ce qui ne va pas?</i> Il n'est pas permis de faire allusion à des questions personnelles touchant l'employée (supprimer l'allusion au conjoint et aux activités sociales); l'exemple manque de détails, notamment la complexité, les résultats, les effets; ne suffit pas pour justifier un niveau de rendement «supérieur».</p>	<p>Ses habiletés en matière de relations interpersonnelles sont des plus élevées. Elle a une influence positive et constructive sur toutes les personnes qu'elle rencontre. Elle est juste, respecte les autres et a les qualités manifestes d'un chef capable d'obtenir un rendement élevé chez les autres. Lorsque deux agents affectés originellement à la direction se sont révélés inaptes à remplir les fonctions, elle a su avec la plus grande délicatesse revoir leurs fonctions et les aider à obtenir des affectations plus appropriées. Grâce à sa discrétion et à son tact, sans oublier les excellents contacts qu'elle a noués avec les autorités locales des marchés de défense, elle a réussi à faire renverser une décision excluant un marché à l'étranger pour une compagnie canadienne, de sorte que cette compagnie a pu obtenir un contrat extrêmement important. Elle a gagné la confiance du «bureau de divulgation étrangère» à un point tel qu'elle est invitée à participer activement aux approbations de visite. Parce qu'elle est énergique, qu'elle s'engage à fond et qu'elle apprécie les efforts de ses employés, elle sait susciter l'enthousiasme et la confiance.</p>