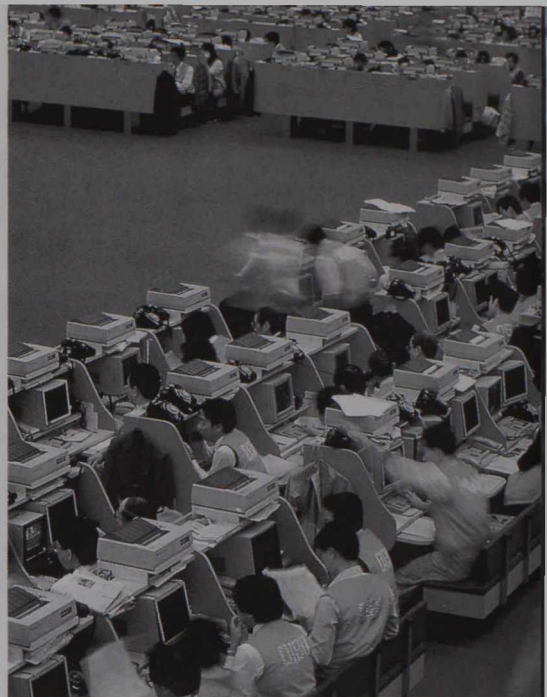


加拿大証交所

積極發展與中港關係



隨

著中國發展為世界經濟新興力量之際，國內剛起步的證券市場，其內部集資工具的作用，日益重要。加拿大證券交易所與加國多間公司在這個發展過程中，擔當著活躍的角色。

舉例來說，蒙特利爾證券交易所向中國證券業要員提供全面訓練，而溫哥華證券交易所將有機會成為中國大陸公司尋找風險資本的重要市場。

總部設於香港的 Pacific Rim Ventures Ltd. 主席 John Henderson 稱，溫哥華証交所於八十年代中期在香港及中國積極建基，從而使加拿大證券業一直能夠積極參予亞洲市場。



John Henderson

於一九八七年至九零年期間出任溫哥華証交所駐香港代表的 Henderson 稱，溫哥華証交所進軍亞洲區，始於証交所完成發展一套世界級電腦化交易系統，並派員前往世界各地証交所進行推銷。

在這過程中，溫哥華証交所開始自我推介為專業技術和管理，以及風險資本的來源。Henderson 指稱，溫哥華証交所與深圳證券交易所的密切關係，亦源於最初推銷電腦交易系統的接觸；Henderson 續稱：「雙方關係始於硬件的接觸，最終締結了正式聯繫。」他又補充道，

曾經嘗試將這套交易系統推銷給香港聯交所，但沒有成功。

密切聯繫，穩步前進

溫哥華証交所與中國聯繫密切，有證可引。於去年十一月，深圳證券交易所總經理夏斌邀請溫哥華証交所主席 Don Hudson 和企業財務及上市事務副主席 John Boddie 訪問深圳和北京，商談溫哥華証交所參予中國證券業發展的事宜。

為慶祝深圳證券交易所開幕三週年，該交易所主辦題為《國際專題研究發展中國證券市場》研討會，超過一千二百名中國證券及金融專家出席，溫哥華、東京、南韓、芝加哥和香港等外地人士亦應邀出席。

Hudson 在專題研討會上指出，溫哥華証交所有意樹立一個舉足輕重的國際性交易所的形象，重點處理投資公司上市事宜，以及作為亞洲公司進軍北美市場的媒介。

獲委任為深圳證券交易所名譽顧問的 Hudson，曾會見專責發展中國證券業的中國證券監管委員會主席劉鴻儒，兩人就溫哥華証交所有關中國 "B" 股在溫哥華第二級市場上市的建議進行討論。"B" 股只在深圳與上海上市，對象為外資。劉鴻儒對上述建議，深感興趣，估計深圳上市的中國南方玻璃、深圳萬科和金田將會是首批在溫哥華証交所進行交易的中國股票。

Hudson 稱，溫哥華証交所相信 "B" 股在不同証交所上市，將會為北美洲與歐洲的投資者提供一條直接途徑，同時，亦加強了中國証交所的國際曝光率；讓中國証交所有機會提高其在國際金融中心的形象。

溫哥華証交所吸引太平洋彼岸投資者的另一項重要活動，乃在一月中旬創辦 Asian Board 特別組織。

這間新組織初期將替那些由香港與其他亞洲國家投資者經營的公司進行上市，最終目標乃安排中國 "B" 股在國際上市。

該組織的上市要求遠比溫哥華証交所的嚴謹，例如申請上市公司必須歷史較悠久，有除稅前利潤，以及有形資產淨值不少於五百萬加幣，或有形資產淨值不包括純收益達一千二百萬元。

最近出任溫哥華証交所駐香港代表的 Dickson Hall 稱，Asian Board 將為投資者瞭解亞洲的公司，提供一項具高度透明的工具。

溫哥華証交所公共事務副總裁 David Laundry 稱，Asian Board 將集中注視亞洲股票，並制訂更多嚴格的上市規例，因為溫哥華証交所認為吸納一些沒有資產背景，卻欲打入國際市場的公司，是個具有發展潛力的市場。

John Hardymen 乃溫哥華証交所的亞洲公司溫哥華上市計劃的最大支持者，他於去年與台灣名証券商 Asia Securities 收購溫哥華証券公司 Brink Hudson & Lefever Ltd. 百分之五十一股權。John Hardymen 相信加拿大的証交所能夠提供一批新投資者予亞洲的公司。

加拿大培訓計劃

溫哥華証交所專注於國際性上市及電腦交易系統事宜之際，蒙特利爾証交所 (ME) 則致力為深圳和上海証交所的要員提供培訓計劃。

去年十一月，上海証交所三名要員到蒙特利爾進行為期三周訪問；據蒙特利爾証交所發言人