

L'agent d'assurance-vie est vraiment un bienfaiteur public, si le fait d'améliorer les hommes, de venir en aide aux enfants et d'adoucir les dernières années des vieillards et des infirmes est considéré comme un travail pour le bien public: tels sont en effet les résultats des efforts de l'agent d'assurance vie.

LES PERTES PAR LE FEU AUX ETATS UNIS

Chaque personne des Etats-Unis a subi, en 1907, une perte par le feu de \$2.58, tandis que la perte par tête en Europe, pendant la même année, n'a été que de \$0.48. Voilà ce que Mr Wm. H. Tolman, directeur du New York Museum of Safety and Sanitary Appliances a fait ressortir dernièrement.

La perte totale des Etats-Unis par le feu, en 1907, dit M. Tolman, a été de \$215,000,000, et avec le coût d'entretien des départements d'incendie, la perte dans ce pays peut être estimée à \$500,000,000.

Si des appareils de sûreté étaient employés dans ce pays aussi généralement qu'en Europe, il y aurait une économie annuelle de \$360,000,000, somme suffisante, comme le dit M. Tolman, pour construire un canal de Panama tous les ans.

LA VENTE DE L'ASSURANCE-VIE

Par J. W. Johnson, président de la Central Life

La vente de l'assurance vie est une affaire importante. Aucune profession n'ouvre des horizons plus larges. Il fut un temps où un homme qui avait échoué dans presque toutes les entreprises humaines entraînait enfin dans la catégorie des agents d'assurance, et ses amis considéraient son cas comme désespéré; mais il avait tout de même trouvé son niveau en s'engageant dans une affaire quelque peu douteuse et comme dernière ressource.

Les conditions ont heureusement changé. On admet aujourd'hui que l'assurance-vie est non seulement un des plus grands facteurs économiques dans les affaires, mais que c'est une des plus grandes institutions de bienfaisance, sinon la plus grande, de la civilisation moderne.

L'assurance-vie s'est fait une place pour elle-même dans le cœur et les affections du peuple américain, place qu'aucune haine, arrogance ou ignorance de la part de personnes douées d'une autorité temporaire ne peut ébranler ni détruire d'une manière permanente.

L'ancien président Cleveland a fort bien dit: "L'administration des compagnies américaines d'assurance-vie est entre de fortes mains, entre les mains

d'hommes qui remplissent leurs devoirs, et l'assurance-vie américaine durera pour le bien de notre peuple aussi longtemps que la civilisation américaine et se développera aussi longtemps que l'homme civilisé pensera à la mort."

Vous savez et je sais qu'aucune activité humaine n'offre un champ plus vaste pour l'utilité que l'assurance-vie, qui comporte une rémunération équitable. Au lieu d'être un pis-aller temporaire, un port de salut pendant l'orage, jusqu'à ce que quelque chose de meilleur se présente, elle attire maintenant les hommes les plus brillants, les plus progressifs de notre époque et offre des stimulants que l'on ne rencontre dans aucune autre entreprise au monde.

On peut dire, sans crainte d'être contredit, qu'aucune classe d'hommes, dans aucun des départements de l'activité humaine, ne s'élève à un rang aussi élevé de connaissances générales que les agents prospères, dont l'affaire est de vendre de l'assurance vie. Dans quelle autre profession trouvons-nous les mêmes occasions, je dirai aussi la même nécessité, d'exercer l'action individuelle.

la discrétion prudente, ce qui nécessite l'expérience la plus grande des connaissances universelles et le plus haut degré d'intégrité en affaires?

L'assurance-vie n'a jamais tenu, dans la confiance et l'estime publiques, le haut rang qu'elle y occupe en ce moment; et d'une manière correspondante l'agent a gagné dans la faveur, la confiance et l'estime du public qui s'assure. Ne peut-on pas dire en sa faveur qu'on lui doit beaucoup pour la position élevée et satisfaisante occupée par l'assurance aujourd'hui. Et à l'avenir, nous croyons que la position de l'agent deviendra plus importante et que sa sphère d'utilité s'élargira beaucoup. Cela étant, la sélection, l'instruction et la direction de l'agent deviennent des facteurs des plus importants dans l'affaire de l'assurance. En fait, l'assurance ne peut pas être menée à bien sans les agents du service actif.

(A suivre).

JOURNAL DE LA JEUNESSE.—Sommaire de la 1936e livraison (8 janvier 1910).—Petit Poète et grand Roi, par Charles Géniaux.—Mines d'or françaises, par Daniel Bellet.—Petite Jeane d'Arc, par B. A. Jeanroy.—Instruments de musique gigantesques—Le chant du cygne, par Mme Emile Magne.

Abonnements.—France: Un an, 20 fr. Six mois, 10 fr. Union Postale: Un an, 22 fr. Six mois, 11 fr. Le numéro: 40 centimes. Hachette et Cie, boulevard St-Germain, 79, Paris.

CALENDRIERS

Nous accusons réception avec remerciements des magnifiques Calendriers de la maison Daoust Realty Co. et de la Lake of the Woods Milling Co. Limited.

Les Baldwin Locomotive Works, de Philadelphie, Pensylvanie, ont construit 1,023 locomotives en 1909. Bien que ce nombre soit satisfaisant par rapport au nombre de locomotives construites en 1908, qui ne fut que de 617, il ne représente pas la capacité maximum des ateliers, qui est d'environ 2,700. Le chiffre le plus rapproché de ce dernier fut atteint en 1907, alors que les ateliers produisirent 2,663 locomotives. La production de 1909 est encore plus satisfaisante quand on la compare à celle de 1908, du fait que cette production comprend un certain nombre de locomotives Mallet de modèle spécial, très grandes, faites pour diverses compagnies. Sur les 1,023 locomotives, 138 étaient destinées au Brésil, à Porto-Rico, à Cuba, à la Chine, au Chili, à Antioquia, à Hawaï, à la Colombie Anglaise, à l'Argentine, au Mexique, à St-Domingue, au Nicaragua et au Canada. 826 de ces locomotives étaient à vapeur et 197 étaient électriques.

London Guarantee & Accident Co. Limited.

Contrats de Garantie et de Fidélité.
Polices d'assurances contre les Accidents et la Maladie.

Polices Collectives contre les Accidents pour les Ouvriers.

D. W. Alexander, Gérant pour le Canada.
Edifice Canada Life, TORONTO.

W. M. McCombe, Gérant pour la Province de Québec.
Edifice Canada Life, MONTREAL.

POURQUOI

DOIT-ON ASSURER SA VIE DANS

LA SAUVEGARDE

- 1^o **PARCE QUE** Ses taux sont aussi avant lageux que ceux de n'importe quelle compagnie.
- 2^o **PARCE QUE** Ses polices sont plus libérales que celles de n'importe quelle compagnie.
- 3^o **PARCE QUE** Ses garanties sont supérieures à la généralité de celles des autres compagnies.
- 4^o **PARCE QUE** La sagesse et l'expérience de sa direction sont une garantie de succès pour les années futures.
- 5^o **PARCE QUE** Par dessus tout, elle est une compagnie canadienne française et que ses capitaux restent dans la province de Québec pour le bénéfice de nos

Siège social: 7 PLACE D'ARMES,
MONTREAL