

Je suis heureuse de me retrouver une fois de plus à Vancouver, fenêtre du Canada sur le Pacifique. Je pars sous peu pour le Japon, Hong Kong et le Cambodge et je voudrais faire le point avec vous sur nos relations avec nos partenaires d'outre-Pacifique et discuter de l'avenir de ces relations à la fin de siècle et au-delà.

Comme le montrent pratiquement tous les indicateurs, la croissance économique de l'Asie-Pacifique progresse à un rythme vertigineux que lui envie le reste du monde :

- La plupart des économies de la région affichent des taux de croissance à deux chiffres.
- Dans le sillage du Japon et des quatre «tigres», un nouveau groupe dynamique de pays de l'Asie du Sud-Est a fait surface, chacun jouissant d'un cycle de croissance classique fondé sur des taux d'épargne interne élevés, un afflux d'investissement considérable et un énorme accroissement de la productivité.
- Même leurs problèmes suscitent l'envie : dans un Japon à la pointe de la technologie, des finances et de la mode, le terme «déclin» semble traduire un taux de croissance de 2 p. 100 et un taux de chômage de 3 p. 100!

Le modèle de développement asiatique, consistant à ouvrir progressivement les marchés et à promouvoir une croissance axée sur les exportations, est maintenant le modèle dont s'inspirent les pays du monde entier, du Chili à l'Estonie.

Dans les années 70, alors que j'habitais moi-même Vancouver, les gens de la ville étaient déjà sensibilisés au rôle du Canada à l'égard du Pacifique. Nous sommes sans aucun doute redevables à la Fondation Asie-Pacifique et au Vancouver Board of Trade d'une partie des progrès que nous avons accomplis jusqu'ici pour nous préparer à ce que certains appellent «le siècle du Pacifique».

Et notre bilan est impressionnant :

- Dix de nos 25 principaux marchés d'exportation sont désormais des pays de l'Asie-Pacifique, sept sont évalués à plus de 500 millions de dollars et les trois autres à plus de 300 millions de dollars.
- Des entreprises canadiennes se sont implantées avec succès sur des marchés asiatiques très importants comme, par exemple, les sociétés de haute technologie de Vancouver comme MRP, Glenayr et MacDonald Dettwiler; l'EACL pour ses exportations de systèmes d'énergie nucléaire en Corée du Sud; Okanagan Helicopters pour l'exploration pétrolière et Nova pour les systèmes de pipelines; Bombardier pour ses ventes d'aéronefs-navettes et d'avions d'affaires; et CAE pour son emprise sur le marché des simulateurs de vol.