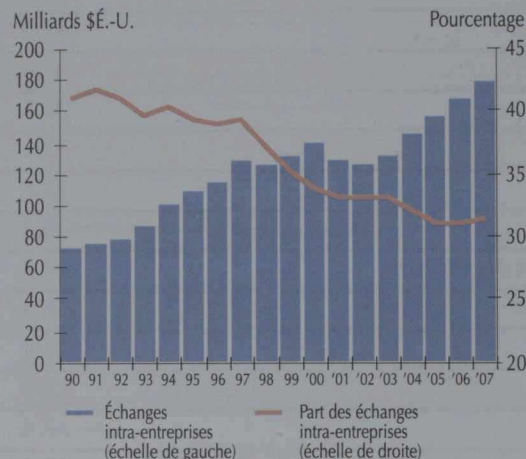
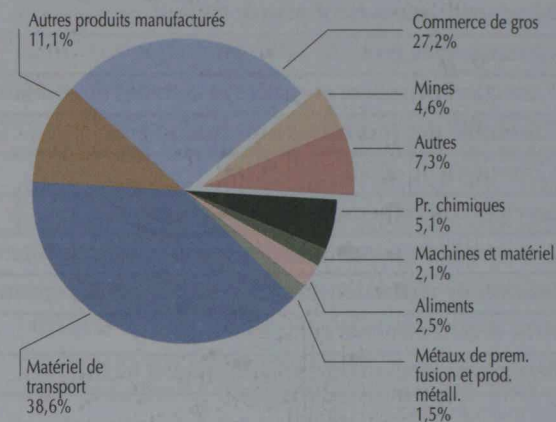


Échange intra-entreprises de biens entre le Canada et les États-Unis



Source : Bureau de l'économiste en chef, MAECI
Données : U.S. Bureau of Economic Analysis

Échange intra-entreprises entre le Canada et les États-Unis, par industrie



Source : Bureau de l'économiste en chef, MAECI
Données : U.S. Bureau of Economic Analysis, 2007

hautement intégrés, dans l'ensemble du commerce canado-américain et du déclin de la part du secteur de la fabrication dans les échanges commerciaux entre le Canada et les États-Unis.

Les échanges intra-entreprises

En 2007, soit la dernière année pour laquelle des données sont disponibles, 32,1 p. 100 des échanges de biens entre le Canada et les États-Unis se déroulaient au sein des entreprises, représentant des échanges bilatéraux de 177,9 milliards de dollars É.-U.¹. Bien que la valeur des échanges intra-entreprises ait plus que doublé depuis 1990, la part du commerce canado-américain représentée par les échanges intra-entreprises a fléchi au cours de la période, régressant d'environ 10 points de pourcentage depuis 1990 en dépit de modestes gains en 2006 et 2007. Cette tendance est attribuable à la croissance plus rapide du commerce bilatéral des biens entre le Canada et les États-Unis, laquelle a été supérieure à la croissance des échanges intra-entreprises.

En 2007, 60,9 p. 100 des échanges intra-entreprises entre le Canada et les États-Unis se déroulaient dans le secteur manufactu-

rier, contre près de 80 p. 100 au début de la décennie. Le secteur du matériel de transport détient, de loin, la part la plus élevée des échanges intra-entreprises entre le Canada et les États-Unis, soit 38,6 p. 100. En revanche, la part du secteur des mines est relativement modeste (4,6 p. 100.) Ces deux secteurs sont responsables de la baisse de la part des échanges intra-entreprises dans le commerce canado-américain, en raison du déclin du secteur de l'automobile ces dernières années, de la diminution des échanges intra-entreprises dans ce secteur et de l'expansion du commerce des matières brutes, où les échanges intra-entreprises occupent une place moins importante.

Le Canada occupait aussi l'avant-dernier rang pour la part des échanges intra-entreprises parmi les pays du G-7, devant l'Italie. La presque totalité des échanges entre le Japon et les États-Unis s'est déroulée au sein des entreprises (97,6 p. 100), en raison de l'importance des filiales de commerce de gros, qui représentaient près des trois quarts des échanges intra-entreprises entre le Japon et les États-Unis. Dans le commerce entre l'Allemagne et les États-Unis, la part des

1 Les données proviennent du U.S. Bureau of Economic Analysis et couvrent les activités des multinationales étrangères aux États-Unis et des multinationales américaines à l'étranger.