

peine 1 p. 100 des importations de l'industrie de l'électricité de l'Inde.

Les firmes canadiennes qui souhaitent fournir des biens et des services à l'industrie de l'électricité de l'Inde peuvent envisager plusieurs points d'entrée.

Les meilleures possibilités viennent probablement des promoteurs privés de projets d'électricité, qui sont le plus susceptibles d'avoir recours à l'importation. Les firmes canadiennes peuvent aborder de tels projets comme membres de consortiums ou comme fournisseurs secondaires. Elles peuvent également faire concurrence pour l'obtention de contrats d'approvisionnement financés par la Banque mondiale et par d'autres agences internationales. Même les projets indépendants des États, concernant aussi bien de nouvelles centrales que des systèmes de transmission et de distribution ou des projets de rééquipement de centrales, offrent des possibilités aux fournisseurs de biens de technologie avancée et de services de consultation capables d'offrir un financement extérieur adéquat.

Les entreprises canadiennes qui ont un partenaire ou un représentant indien ont plus de chances de s'implanter sur le marché. À long terme, il est probablement essentiel de participer à des activités de fabrication par le truchement de coentreprises ou de contrats de licence.

On trouvera dans ce rapport et dans ses annexes des informations sur les principales sources de renseignement et de soutien des entreprises de l'industrie de l'électricité, des informations sur les firmes indiennes et étrangères appuyant des projets d'électricité ou produisant des biens et services en Inde, ainsi qu'une liste des projets à participation privée actuellement envisagés.