

**LE CREDIT COMMERCIAL**

Chambre 13 Edifice "LA PRESSE"  
TEL. BELL. MAIN 3555 MONTREAL  
SPÉCIALITÉ : Achat, Collection et règlement  
de comptes. Une visite sollicitée.

**LA PROVINCIALE**

Assurance-Mutuelle-Incendie

Bureau-chef: EDIFICE GUARDIAN  
160, RUE ST-JACQUES  
**MONTREAL.**

Sécurités absolues. Taux raisonnables.  
AGENTS demandés dans toutes les localités.

LA

**Provident Savings Life**  
ASSURANCE SOCIETY of N. Y.

**LA MEILLEURE COMPAGNIE**  
POUR les ASSURÉS et les AGENTS

Les agents habiles et les personnes recherchant une position rémunératrice, peuvent s'adresser au bureau principal ou à aucun des agents généraux de la compagnie.

Bureau Principal pour la Province de Québec:  
185, rue St-Jacques, - MONTREAL.

**Un Agent Progressif**

préfère travailler pour la meilleure compagnie. Il lui est plus facile de conclure des affaires, et, de savoir qu'il a à offrir la meilleure proposition, cela l'inspire. . . . .  
Les hommes de caractère qui se proposent d'entreprendre ce travail, et les agents expérimentés et intègres qui cherchent un contrat rémunérateur

devraient écrire à la CANADA LIFE

**"EQUITABLE"**

Mutuelle

**Fire Insurance Co.**

Une des plus fortes Compagnies locales.  
Un surplus dépassant \$126,000

160 Rue St-Jacques

S. T. WILLET, Président.

Bureau: No. 839 rue St-Denis, Montréal.

F. GAUTHIER, Secrétaire.

**Assurances**

DE LA MANIERE D'ABORDER UNE PERSONNE

Par John I. Harden

[Suite]

Il y a aussi l'agent qui entre en matière d'une manière enjouée. Il semble craindre de déplaire; aussi il profite de différentes occasions pour plaisanter sur son sujet, et laisse passer parfois plusieurs mois avant de faire un effort sérieux pour obtenir une demande d'assurance. Je ne recommanderai pas ce genre de sollicitation à une personne ambitieuse; mais je connais quelques agents qui l'ont employé longtemps et qui peuvent payer leurs dettes et faire bonne figure dans le monde. Je ne pense pas qu'un changement de méthode leur permette de faire mieux.

Il ne faut pas trop s'appesantir sur la meilleure manière d'aborder un futur client, et cela pour plusieurs raisons. En premier lieu, si le solliciteur sait comment s'y prendre pour parler d'assurance et est absolument déterminé à terminer une affaire, il n'y a pas de maladresse au début qui puisse porter préjudice à sa cause. En second lieu, la création d'une bonne impression ne doit entrer en ligne de compte, que si l'agent à affaire à un étranger ignorant complètement son entourage, ce qui arrive rarement. Lorsque nous nous rendons dans une localité nouvelle pour nous, nous rendons notre première visite aux anciens détenteurs de polices, qui sont toujours contents de nous voir, et, en général, notre carte d'affaires nous crée immédiatement des relations faciles. Nous envoyons des bulletins à nos assurés et nous les formons à nous venir en aide, ce qu'ils font généralement. Ceux-ci nous remettent leurs cartes et des lettres de présentation pour leur amis; quelquefois, ils viennent avec nous et nous présentent eux-mêmes, de sorte que la manière d'aborder une personne ne nous embarrasse jamais.

Un agent qui travaille dans un territoire limité, par exemple une ville de 20,000 habitants, connaîtra, dans l'espace de deux ans, toutes les personnes susceptibles d'être assurées, ou sera connu d'elles; de telle sorte que le temps des escarmouches sera passé pour lui et qu'il n'aura pas besoin d'étudier l'art de la première approche.

Je citerai un exemple qui m'est particulier et qui montre bien la méthode générale en usage dans notre agence. Sur la demande d'un détenteur de police

(ETABLIE 1853)  
**The Phenix Insurance Company**  
**OF BROOKLYN**  
TOTAL DE L'ACTIF - - \$7,112,413.30  
Robert Hampson & Son, Agents,  
39 rue St-Sacrement, Montréal

**CREPEAU & LATOURELLE**  
AGENTS et COURTIERS . .  
d'Assurance contre le Feu  
**4 Batisse New-York Life**  
'Phone "Main 2367" MONTREAL

**COMPAGNIE MONTREAL-CANADA.**  
d'Assurance contre l'Incendie  
Ci-devant  
LA COMPAGNIE D'ASSURANCE MUTUELLE  
CONTRE LE FEU DE LA CITE DE MONTREAL.  
ETABLIE EN 1850  
Capital autorisé - - - - - \$1,000,000.00  
Actif net excédant - - - - - 460,000.00  
Dépot au gouvernement du Canada  
pour la garantie des porteurs  
de polices - - - - - 60,000.00  
Sinistres payés à date - - - - - 388,021.10  
Cie indépendante. Taux modérés.  
A. A. LABRECQUE, Président.  
J. B. LAFLEUR, Gérant  
BUREAU PRINCIPAL:  
59 rue St-Jacques, Edifice "La Presse"  
MONTREAL  
On demande des agents pour les localités non représentées.

**THE METROPOLITAN LIFE INS. CO.**  
Incorporée par l'état de New-York.  
**La Compagnie du Peuple, par le Peuple, pour le Peuple.**  
ACTIF: \$128,094,315.24.  
A plus de polices payant primes en force (11 ans) aux Etats-Unis et au Canada que n'importe quelle autre compagnie et pendant chacune des dix années passées a accepté et émis plus de polices nouvelles en Amérique que n'importe quelle autre compagnie.  
**MOYENNE D'UNE JOURNEE D'OUVRAGE.**  
Réclamations payées..... 391  
Polices échues..... 6,561  
Nouvelles Assurances inscrites } Par jour { \$1,426,700.56  
Paiements aux porteurs de Polices et additions à la Réserve... } { \$114,060.67  
Actif accru ..... } { \$73,326.81  
A déposé avec le Gouvernement du Dominion pour la protection des détenteurs de polices au Canada en titres Canadiens, plus de \$2,600,000.00.  
\$1,470,424,281.00 d'assurances en vigueur sur 8,029,906 Polices.

**WESTERN**  
**Assurance Co.**  
Compagnie d'Assurance contre l'Incendie et sur la Marine  
INCORPORÉE EN 1851  
CAPITAL PAYÉ - - - \$1,500,000  
ACTIF, au-delà de - - - 3,300,000  
REVENU ANNUEL, au-delà de 3,890,000  
Bureau Principal: TORONTO, Ont.  
Hon. Geo. A. Cox, Président.  
J. J. KENY Vice-Prés. et Directeur-Gérant  
C. C. FOSTER, Secrétaire.  
Succursale de Montréal:  
189 rue Saint-Jacques.  
ROBT. BICKERDIKE, Gérant.