

## SOMMAIRE

Ce rapport traite de l'un des quelques 80 secteurs examinés dans le cadre d'une vaste étude commandée par la Direction générale de la promotion du commerce, du tourisme et de l'investissement avec les États-Unis, du ministère des Affaires extérieures. L'objectif de la présente étude est de fournir une indication préliminaire des possibilités qui s'offrent d'accroître les exportations canadiennes aux États-Unis. Les constatations de chaque rapport se fondent sur une analyse des statistiques commerciales des États-Unis et sur un sondage limité mené auprès d'importateurs et d'associations professionnelles des États-Unis représentant un large éventail de l'industrie américaine.

Chaque rapport vise à aider les sociétés canadiennes à recenser des débouchés qui pourraient justifier une étude plus approfondie. Les rapports n'analysent pas les industries canadiennes d'exportation ou leur caractère concurrentiel au plan international, mais ils fournissent d'autres types de renseignements qui devraient s'avérer utiles. Chaque rapport fournit par exemple des renseignements sur les sociétés qui se sont montrées intéressées à trouver de nouvelles sources d'approvisionnement; certaines des informations données sont très spécifiques. Chaque rapport contient également des renseignements sur la taille et les parts du marché américain des importations, ainsi que sur les publications professionnelles et les foires commerciales que les sociétés recensées ont jugé les plus utiles. Les divers rapports de la série devraient intéresser tout particulièrement les petites et moyennes sociétés canadiennes qui n'exportent pas encore ou qui aimeraient accroître le niveau de leurs exportations aux États-Unis.

Les machines à métaux et les machines-outils sont l'un des secteurs examinés par cette étude. Nous avons effectué un sondage auprès des importateurs américains de produits de travail des métaux afin de déterminer l'incidence de la dévaluation du dollar américain sur les importations et les possibilités qui s'offrent aux fabricants canadiens de remplacer ces importations. Les résultats du sondage sont à la fois intéressants et significatifs. Quelque 80 % des répondants ont déclaré que la dévaluation du dollar américain avait eu pour effet d'accroître les prix des machines à métaux et des machines-outils à l'importation. C'est ce qui explique qu'un grand nombre de répondants se soient dits intéressés à en connaître davantage sur les fournisseurs canadiens susceptibles d'offrir des substituts aux coûteuses importations actuelles.

Ces importateurs ont signalé qu'ils préféreraient recevoir de l'information sur les produits des entreprises canadiennes au moyen d'envois par le courrier, de contacts personnels ou de foires commerciales. Un grand nombre de répondants ont précisé que c'était la non-disponibilité de ces produits aux États-Unis qui était la principale cause de leurs nombreuses importations.