
étranger, puis a préparé et mis en œuvre une grande campagne de commercialisation et un bon système de distribution et ce, à un coût minimal pour le fabricant.

Cet arrangement a permis à Beam Canada de réaliser d'importantes ventes à l'étranger tout en maintenant son capital propre intact pour les activités de développement dont elle avait grandement besoin au Canada. Une partie importante des produits de Beam Canada est maintenant vendue à l'étranger par Overseas Projects. Voilà l'une des grandes contributions internationales qu'une maison de commerce peut apporter à un fournisseur canadien.

Achat au Canada

Dans leurs activités de vente à l'étranger, les maisons de commerce répondent à des demandes émanant de producteurs œuvrant au Canada; dans leurs activités d'achat au Canada, elles répondent à des demandes de produits canadiens émanant de clients étrangers. Les maisons d'achat, qui recherchent des produits pour le compte de clients étrangers, et les sociétés de gestion des exportations, qui répondent aux demandes de clients étrangers, offrent toutes deux des services de repérage et d'achat de produits canadiens.

Des brouettes pour la Trinité

Voici une conversation téléphonique entre Naim Moses, un homme d'affaires de la Trinité, et M. E. Kampouris, le président de Béthune Import-Export Limitée, une maison de commerce de Montréal :

Naim, bonjour! Qu'est-ce que je peux faire pour vous aujourd'hui? . . . Vous voulez des brouettes? Depuis quand vous intéressez-vous aux brouettes?

Ce n'est pas pour vous. C'est pour qui? . . . Votre beau-frère. . . C'est un entrepreneur . . . Quelles sortes de brouettes? Donnez-moi un peu plus de détails, je ne connais pas grand-chose aux brouettes . . . Il a obtenu un contrat de construction de routes. Il s'agit donc de brouettes pour utilisation industrielle. Quelles sont les spécifications?

(à suivre)