

---

## IV. VOTRE VOYAGE D'AFFAIRES EN MALAYSIA

---

### Services offerts par le Haut-Commissariat du Canada

La Division commerciale du Haut-Commissariat du Canada en Malaysia est en mesure de servir d'intermédiaire entre les sociétés canadiennes et les industries et commerces locaux. Offrant une gamme de services passablement complète, la délégation commerciale recherche les débouchés commerciaux pour les sociétés canadiennes intéressées et compétentes. La Division mène des enquêtes de marché d'envergure moyenne pour le compte d'exportateurs canadiens. Le délégué commercial peut également prêter assistance en fournissant des recommandations et des conseils sur les questions reliées au choix des agents, aux préférences et aux méthodes publicitaires et aux services de traduction. Pourvu qu'on la prévienne à l'avance, la Division commerciale peut s'occuper d'établir les contacts appropriés et de recueillir votre courrier. En dernier lieu, le délégué commercial est en mesure de fournir aux Canadiens établis sur le marché des conseils relatifs aux différends commerciaux et aux problèmes juridiques.

Lorsque vous planifiez votre visite d'affaires en Malaysia, informez le délégué commercial de votre arrivée longtemps à l'avance. Le bureau commercial pourra prêter assistance dans la mesure où on l'informera sur la société elle-même, le but de la visite et les contacts qui ont déjà été noués avec le milieu commercial malaysien. Si le produit ou le service est spécialisé ou très technique, il est bon de fournir des instructions sur son emploi, le type de représentation nécessaire et sa concurrence sur le marché, pour éviter les recherches et les rendez-vous inutiles de même que les pertes de temps pour l'homme d'affaires canadien. Enfin, les sociétés canadiennes devraient rester en contact constant avec le délégué commercial et l'informer des activités ultérieures et des projets d'avenir.