FINANCES

RECORD DE VENTES DE LA BRANDRAM-HENDERSON LTD.

Le succès avec lequel nombre de maisons industrielles canadiennes ont fait face à la période de reconstruction est mis en évidence par le rapport annuel de Brandram-Henderson, Limited, pour l'année fiscale prenant fin au 31 décembre 1919. La compagnie, non seulement fait rapport d'une augmentation considérable des bénéfices, mais a établi aussi un nouveau record au point de vue des ventes. Cette augmentation des ventes reflète les affaires de la Compagnie tant au pays qu'à l'étranger.

La Compagnie a fait également un important arrangement qui élargira son champ d'exportation en signant un nouveau contrat avec Brandram Bros. & Company, de Londres, Angleterre. D'après un contrat intervenu entre la compagnie canadienne et la maison anglaise, le droit de Brandram-Henderson, Limited, de vendre du blanc de plomb en dehors de certains pays d'Europe définis était différé pour une période de vingt ans, à partir de 1906. Comme résultat de ce contrat supplémentaire conclu par le président, M. George Henderson, la compagnie canadienne sera en mesure d'effectuer la vente du plus grand nombre de ses marques de blanc de plomb aux acheteurs de toutes les parties du monde sauf dans le territoire constituant l'Empire de Russie avant la guerre. Déjà de grosses ventes ont résulté de ce contrat et l'augmentation de production a été en conséquence, ordonnée aux usines de blanc de plomb de Montréal.

D'importance spéciale pour les affaires générales de la Compagnie est aussi l'avis qu'un intérêt a été acheté dans la Pacific White Lead Company, Limited, raffineurs et broyeurs de blanc de plomb, de Vancouver, C. A., et qu'un arrangement a été pris avec cette compagnie par lequel la direction de sa politique de vente et la conduite générale de ses affaires seront assumés par la Brandram-Henderson, Limited.

Renforcement de la position générale

Un examen de l'état général de l'actif et du passif montre que la compagnie se trouve être actuellement dans une position exceptionnellement forte, le total de l'actif courant s'élevant à \$1,610,703 contre un passif courant de \$339,410 seulement. Les principaux items dans l'actif courant comprennent: marchandises \$1,069,903 et comptes à recevoir \$529,689. Le passif courant comprend principalement les comptes payables pour \$233,136 et les traites payables pour \$61,182.

Il y a une diminution marquée dans le passif courant, car l'an dernier, il s'élevait à \$802,622.

Ceci est dû à l'élimination de l'item "Emprunts des banques" qui l'an dernier se chiffrait à \$444,706. Ce changement a pu se faire, de même que d'autres avantages ont pu être obtenus, par l'émission de \$1,250,000, à 20 ans, 6% d'obligations, dont \$655,000 ont été vendues pendant l'année passée.

Gains notables de surplus

Le Compte de Profits et Pertes est pour la période de douze mois au 31 décembre et montre des profits nets pour l'année de \$299,736, contre \$238,133, au dernier rapport. Les profits de 1918, d'ailleurs, étaient pour une période de 13 mois. Ces profits, ajoutés à la balance de profits et pertes reportés de l'année précédente, font un total de \$501,519, et une réserve spéciale de \$20,000 pour dépréciation contre une éventualité à laquelle on s'attendait au dernier rapport et qui ne s'est pas produite, ce qui porte le total disponible pour distribution à \$821,255. Ce montant a été distribué comme suit:

Intérêt payé et dû sur obligations	\$50,799
Dividendes sur actions privilégiées	35,000
Dividendes sur actions ordinaires	38,800
Réserve pour dépréciation	20,000
Fonds d'amortissement pour rachat d'obligations	18,000
Taxe de guerre	19,629

Ce qui fait un total de \$182,228 et laisse un solde à reporter au crédit de profits et pertes de \$639,027, contre \$501,518 à la fin de l'année précédente.

En ce qui regarde les conditions commerciales générales, M. George Henderson, président, déclare:—

"Pendant les premiers mois de l'année, les ventes à l'étranger furent décevantes, mais au cours des mois qui suivirent, les conditions s'améliorèrent rapidement, de telle sorte qu'à la fin de l'année, nos envois d'exportation et nos commandes enregistrées représentaient un plus gros pourcentage des ventes totales qu'il n'en fut jamais auparavant. Ceci ne fut en aucune manière attribuable à quelque diminution du commerce domestique, puisque chaque division canadienne fait rapport d'une augmentation semi-annuelle et aussi d'une augmentation pour l'année. "Votre filiale, l'Alberta Linseed Oil Company, Limited, a été maintenue en pleine production tout le long de l'année, sauf pendant quelques semaines au début de l'automne, alors qu'il était impossible d'obtenir de la graine de lin, et elle a été une source de grand avantage pour la compagnie-parente. Vos directeurs considèrent que la position de la compagnie justifie la recommandation de la continuation du présent dividende de sept pour cent sur les actions privilégiées et une augmentation à cinq pour cent du dividende sur les actions ordinaires, payables trimestriellement aux actionnaires inscrits un mois avant les dates des paiements trimestriels".