

Le commerce bilatéral du Canada avec Israël a plus que doublé depuis la mise en œuvre de l'Accord de libre-échange entre le Canada et Israël (ALECI) en 1997, passant de 567 millions de dollars en 1997 à un record de plus de 1,2 milliard de dollars en 2005 (429,2 millions de dollars en exportations vers Israël, 810,9 millions de dollars en importations de ce pays).

Le Conseil de coopération des États arabes du Golfe (CCG) est composé de l'Arabie saoudite, du Bahreïn, des Émirats arabes unis, du Koweït, de l'Oman et du Qatar. Une union douanière a été établie en 2003 en vertu de laquelle les pays membres appliquent un tarif douanier commun de 5 % sur la plupart des biens importés. Le commerce bilatéral avec le CCG s'est chiffré à 3,2 milliards de dollars en 2005, soit une augmentation

de 19 % par rapport à 2004. De ce montant, les exportations canadiennes de marchandises vers le CCG ont représenté presque 1,3 milliard de dollars en 2005 et ont augmenté de 90 % depuis 2001.

L'environnement économique et commercial en Iran a continué de subir des répercussions négatives en raison de l'incertitude politique en 2005. L'éventualité de sanctions de l'ONU, en plus des tensions liées à la question du programme nucléaire, ont réduit l'intérêt manifesté à l'égard de l'Iran en tant que marché d'exportation et de destination pour l'investissement étranger direct. Le Canada a indiqué qu'il soutiendrait ses alliés aux États-Unis et en Europe dans l'éventualité où de telles sanctions étaient officiellement proposées.