
Guide de l'exportateur : Conseils pratiques

Ce guide présente une manière d'élaborer une stratégie d'exportation, des méthodes d'établissement des prix à l'exportation, des données sur le transport, le financement, le crédit et les recouvrements relatifs à l'exportation, les modalités du commerce et les organismes d'aide à l'exportation rattachés aux gouvernements fédéral et provinciaux.

Les services de transport : Guide de l'exportateur, 1992

Cette publication offre aux sociétés canadiennes expédiant des marchandises vers les marchés internationaux des informations de base sur le transport et la documentation nécessaire à l'exportation.

Arrimage sécuritaire, 1993

Un guide à l'intention des exportateurs et des expéditeurs canadiens afin d'assurer un arrimage sûr, efficace et efficient des chargements.

Choix et utilisation des représentants et distributeurs étrangers

Une publication visant à aider les exportateurs à choisir des agents ou distributeurs éventuels, à évaluer leurs qualités, à élaborer et négocier un contrat adéquat, à travailler avec l'agent/distributeur choisi et à mettre fin au contrat.

Aux futurs exportateurs

Une brochure préparée dans le but d'aider les sociétés à voir si elles sont prêtes pour l'exportation. Elle comprend un aperçu de ce qu'implique l'exportation ainsi qu'une liste de contacts importants.

b) Le marché mexicain

Marketing Data for the Canadian Transportation Services Industry: Canada-Mexico Trade 1991, Parts I, II and III, 1993.

Les parties I et II de cette série en trois parties sur le commerce entre le Canada et le Mexique contiennent des données sur les principaux produits concernés par ce commerce; elles sont ventilées par mode de transport et par région. La partie III présente une estimation du volume, en tonnes métriques, des dix principales exportations et importations, par région et mode de transport. On peut se les procurer en téléphonant à la Direction des services de transport d'Affaires extérieures et Commerce extérieur