

Le Canada a un certain nombre de forces notables qui contribuent grandement à sa compétitivité sur le plan international : une forte assise industrielle, un milieu universitaire dynamique, une main-d'oeuvre qualifiée et une infrastructure solide. Il ne faut pas sous-estimer ces forces ou les tenir pour acquises. Des investissements élevés constants ont suscité une forte hausse de la productivité pendant les derniers trimestres.

Nos atouts ne sont pas passés inaperçus. Par exemple, la semaine dernière seulement, un baril de saké a été ouvert pour inaugurer la nouvelle ligne de galvanisation DNN à Windsor, en Ontario, une importante coentreprise d'investissement entre Dofasco du Canada, NKK du Japon et National Steel des États-Unis.

L'ALENA nous donne maintenant la possibilité de protéger et de développer les acquis de l'Accord de libre-échange Canada-États-Unis. Permettez-moi de vous rappeler quelques avantages que l'ALENA rapportera aussi bien au Japon qu'au Canada.

Après presque quatre ans d'existence, l'Accord de libre-échange Canada-États-Unis a plus que fait ses preuves. Seulement l'an dernier, nous avons assisté à une reprise menée par les exportations, dans laquelle les exportations canadiennes aux États-Unis ont augmenté de plus de 13 p. 100, entraînant un excédent commercial de 17,7 milliards de dollars pour le Canada.

L'Accord de libre-échange Canada-États-Unis a accru le potentiel commercial du Canada, créé un climat positif pour l'industrie exportatrice basée au Canada et créé des possibilités pour les investisseurs étrangers au Canada de mieux servir non seulement les besoins des Canadiens mais, à partir du Canada, ceux du plus grand marché du monde, les États-Unis.

L'ALENA nous offre maintenant la possibilité de protéger et de développer les acquis de l'Accord Canada-États-Unis en matière de libéralisation. L'ALENA sera bon tant pour le Japon que pour le Canada, notamment pour les raisons suivantes :

- . Après avoir profité pendant plus de quatre ans des avantages de l'Accord Canada-États-Unis, nous savons que celui-ci a facilité l'expansion du commerce. Les deux parties en sortent gagnantes et ce, malgré la récente récession. L'ALENA développe cet acquis. La croissance et la prospérité occasionnées par l'ALENA vont susciter une hausse de la demande, laquelle ouvrira de nouveaux débouchés pour les entreprises canadiennes et japonaises.
- . À partir du Canada, l'ALENA assurera l'accès à un marché nord-américain de 360 millions de personnes, et cet accès bénéficiera de toutes les règles de fair-play qui ont été négociées et intégrées dans l'Accord.