

Matériel d'évaluation de la résistance

En 1979, le volume total des ventes d'appareils d'évaluation de la résistance était de \$5,8 millions. La figure 1 constitue une représentation graphique du volume des ventes prévues pour ce type d'appareils. Les données simples de la figure 1 indiquent que l'on s'attend à une augmentation de \$17,9 millions de ces ventes d'ici 1983, soit une augmentation de plus de 30% par rapport à 1979. Le taux de croissance prévu à court terme pour ce genre d'équipement est de 55% à 65% en dollars constants.

Le matériel d'évaluation de la résistance est présenté de plusieurs façons, depuis l'unité simple d'ECG jusqu'au système complet. La plupart des ensembles sont une combinaison d'appareils d'exercice (par exemple, ruban sans fin), d'un électrocardiographe et d'un appareil de contrôle. La plupart des fournisseurs d'ECG proposent des systèmes complets d'évaluation de la résistance.

L'augmentation importante des ventes d'appareils d'évaluation de la résistance proviendra avant tout de la forte augmentation du nombre d'épreuves effectués à l'aide de ce matériel. Le nombre de ces épreuves devrait passer de \$2 millions par an en 1979 à \$16 millions en 1989.

En 1979, les fournisseurs suivants se partageaient le marché du matériel d'évaluation de la résistance (\$5,8 millions):

	<u>Pourcentage du marché</u>
Quinton Instrument Company	55
Cambridge Instrument Company	14
The Burdick Corporation	10
Hewlett Packard	9
Autres	12

Systèmes informatisés de diagnostic

En 1979, le volume total des ventes de systèmes informatisés de diagnostic fut de \$14,3 millions. La figure 1 est une représentation graphique du volume de ventes prévues pour ces appareils. Le graphique indique que les ventes de ces appareils augmenteront énormément. Le taux de croissance prévu à court terme est de 17% à 19% en dollars constants.

Actuellement, on utilise surtout les systèmes informatisés de diagnostic pour interpréter les électrocardiogrammes. Leur utilisation pour l'interprétation des échocardiographes en est encore à ses débuts, mais c'est là une pratique de plus en plus acceptée. Les prévisions concernant le volume des ventes sont donc basées avant tout sur les ventes des systèmes d'interprétation des électrocardiogrammes pour la première