

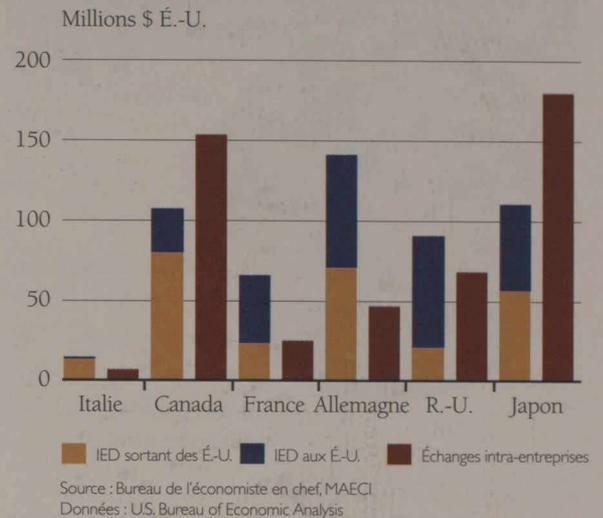
canadien aux États-Unis se compare à celui du Japon ou des trois grands pays européens.

Nonobstant cette part relativement faible, il y a lieu de signaler que les échanges de biens intra-entreprises entre le Canada et les États-Unis sont loin d'être négligeables. À vrai dire, le Canada occupe le second rang des partenaires commerciaux des États-Unis à ce titre, après le Japon. Cela s'explique par le volume même du commerce canado-américain.

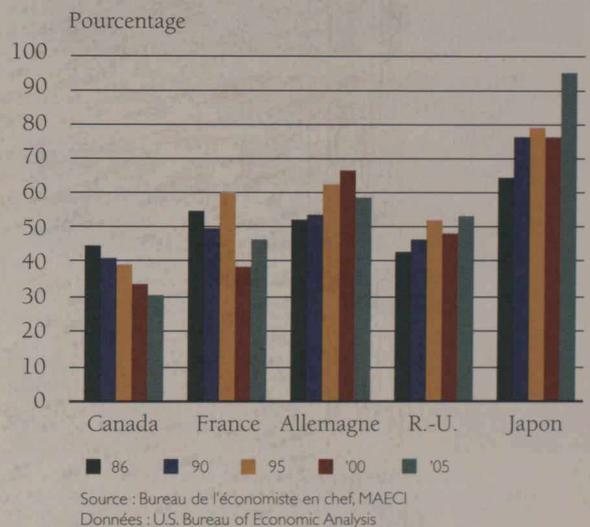
Il est bien connu que le Canada et les États-Unis sont les deux plus grands partenaires commerciaux au monde. Si les grandes entreprises sont à l'origine d'une bonne partie de ces échanges, une proportion assez élevée d'entreprises canadiennes de plus petite taille exportent aux États-Unis. En fait, 18,8 p. 100 des exportations manufacturières canadiennes aux États-Unis sont le fait d'entreprises exportant moins de 25 millions de dollars par année, contre seulement 15,0 p. 100 pour les marchés autres que les États-Unis. Cela pourrait indiquer un niveau accru d'adaptation des exportateurs canadiens au marché américain.

En outre, le Canada n'a pas toujours affiché une part aussi faible d'échanges intra-entreprises avec les États-Unis. En 1996, elle équivalait à peu près à celle des trois grands pays européens et était même supérieure à celle du Royaume-Uni. Cela incite à penser que les deux accords commerciaux conclus au cours de la période (l'ALE entre le Canada et les États-Unis et l'ALENA) ont facilité les échanges commerciaux entre les deux pays sans qu'il soit nécessaire d'avoir une présence à l'étranger.

Part des échanges intra-entreprises dans le commerce entre le Canada et les États-Unis



Part des échanges intra-entreprises dans le commerce avec les États-Unis



0,7 point de pourcentage inférieure à celle de l'année précédente. Les véhicules automobiles et pièces, ainsi que les machines et le matériel – mécaniques et électriques – ont représenté 45,6 p. 100 des importations totales de marchandises des États-Unis en 2007 (figure 4-7b). Les 10 principales marchandises importées au niveau de la classification à deux chiffres du système harmonisé (SH) représentaient environ 67,2 p. 100 des importations totales de

marchandises des États-Unis, soit 148,2 milliards de dollars.

Comme dans le cas des exportations, les produits liés aux aéronefs et aux astronefs sont ceux qui ont affiché la croissance la plus rapide parmi les 10 principales catégories d'importations en 2007, avec un gain de 38,9 p. 100, tandis que les machines et le matériel