

inter-industrie, le contenu en facteurs des exportations et des importations est différent. Ensuite, des variétés de moindre qualité pourraient être remplacées par des variétés de qualité supérieure. Il pourrait s'ensuivre des fermetures d'entreprises et un chômage plus élevé dans les régions produisant des variétés de plus basse qualité. L'industrie nord-américaine de l'automobile constitue ici un bon exemple.

Pourtant, un autre avantage du commerce intra-industrie est que le commerce international ne provoque pas nécessairement les perturbations associées au commerce inter-industrie : il n'y a pas de redistribution du revenu des facteurs rares vers les facteurs abondants. Si le commerce ne repose pas sur la rareté et l'abondance des facteurs de production, il n'y a pas de baisse de la demande pour les facteurs rares et de hausse de la demande pour les facteurs abondants⁵; ainsi, l'expansion du commerce n'entraîne pas forcément de changements importants dans la répartition du revenu. Ainsi, Ruffin (1999) a constaté que 80 p. 100 du commerce des États-Unis avec le Mexique était de nature intra-industrie; par conséquent, la crainte que les échanges commerciaux avec le Mexique portent préjudice aux travailleurs non qualifiés repose sur une vision erronée de la nature de ces échanges.

Une autre caractéristique distinctive du commerce intra-industrie est qu'il accroît les gains découlant du commerce grâce à une meilleure exploitation des économies d'échelle — plutôt que par le biais de l'avantage comparé — puisque le commerce incite les pays à concentrer leurs efforts sur un nombre limité de produits au sein d'une industrie donnée. Cela entraîne une expansion de la production mondiale à cause de la diminution des coûts fixes.

La spécialisation au sein des catégories industrielles peut aussi stimuler l'innovation. La production d'une variété accrue et d'un plus grand nombre de biens enrichit les connaissances technologiques en général et de meilleures connaissances signifient une baisse des coûts de l'accumulation du savoir. À titre d'exemple, l'importation aux États-Unis de voitures et de camions japonais au cours des années a suscité des améliorations chez les constructeurs de voitures et de camions américains.

Enfin, le commerce intra-industrie atténue les demandes de mesures de protection parce que, dans toute industrie, il y a à la fois des exportations et des importations, ce qui fait qu'il est difficile de faire l'unanimité parmi ceux qui exigent des mesures de ce genre.

La mesure du CII⁶

La plupart des études empiriques utilisent l'indice de Grubel et Lloyd (GL) comme mesure de la portée du commerce intra-industrie :

$$GL_{ijkt} = \frac{(X_{ijkt} + M_{ijkt}) - |X_{ijkt} - M_{ijkt}|}{(X_{ijkt} + M_{ijkt})} \times 100 = 100 - \frac{|X_{ijkt} - M_{ijkt}|}{(X_{ijkt} + M_{ijkt})} \times 100, \quad (1)$$

où GL_{ijkt} est l'indice du commerce intra-industrie de l'industrie i avec le partenaire k durant l'année t , et X_{ijkt} et M_{ijkt} sont les exportations et les importations de la catégorie j qui ont trait à l'industrie i avec le partenaire k durant l'année t . Rajusté pour les agrégations de catégorie, l'indice du commerce intra-industrie devient :

$$CII_{ikt} = \sum_{j=1}^n GL_{ijkt} = \frac{\sum_{j=1}^n (X_{ijkt} + M_{ijkt}) - \sum_{j=1}^n |X_{ijkt} - M_{ijkt}|}{\sum_{j=1}^n (X_{ijkt} + M_{ijkt})} \times 100 \quad (2)$$

⁵ Lorsque le Canada exporte des voitures, les travailleurs de l'industrie de l'automobile et les propriétaires des usines de construction de voitures en profitent; mais lorsque le Canada importe des textiles, les travailleurs non qualifiés de l'industrie textile sont touchés. Les travailleurs non qualifiés constituent un facteur rare au Canada.

⁶ Le lecteur pourrait sauter cette partie de l'encadré sans perdre la compréhension des résultats et de la conclusion.