

Français vivant à l'étranger, qui me renseignent, avec lesquels je suis en rapports journaliers, que j'ai connus autrefois lorsque j'ai visité ces pays, m'écrivent souvent pour me dire: "Pourquoi en France n'organise-t-on pas des choses de ce genre? Pourquoi ne faites-vous pas pour vos vins ce qu'on fait pour le thé? Pourquoi, à la sortie, ne met-on pas sur le vin un droit qui servirait à faire de la publicité et à faire vendre le vin?" Je lui ai dit que je ne manquerais pas, à la première occasion, de faire cette communication à ceux qui vendent ou achètent du vin. L'occasion s'est présentée aujourd'hui et je vous ai raconté, Messieurs, ce qu'il m'a dit.

Vous voyez combien, au point de vue commercial, il est nécessaire qu'il y ait de l'entente et quelle importance attachent à la publicité les gens qui font le grand commerce.

Mais, .. est nécessaire d'étudier toutes les questions et c'est ce qui nous manque en France. Nous avons beaucoup d'imagination, nous avons des qualités de travail, mais nous avons une ignorance absolue de certaines questions; nous ne les étudions pas, ou si nous les étudions, c'est quand nous les avons déjà résolues, c'est-à-dire mal résolues; alors il est trop tard.

Je vous ai dit que je vous parlerais du sel. C'est une marchandise qui fait

plus de chemin encore que le café. Je suis allé dans des pays où il n'y a pas de sel; alors il faut voir la valeur que prend cette denrée! Si vous saviez ce que j'ai obtenu parfois avec un petit morceau de sel cristallisé que je donnais comme une pépite d'or! Vous verriez que le sel a une grande valeur et vous comprendriez en même temps combien la question des transports, pour toutes les marchandises, est intéressante, pittoresque et presque poétique.

Le sel est la marchandise que les hommes demandent le plus et les Anglais, qui savent cela, savez-vous ce qu'ils font pour le commerce du sel en ce moment? Si je vous disais que les gens de Liverpool font concurrence aux Touaregs, vous me demanderiez comment cela est possible. C'est pourtant vrai.

Les Anglais qui circulent constamment sur les mers et qui observent, car il n'y a pas un Anglais circulant sur la surface de la terre qui ne pense pas aux affaires que pourraient faire les gens de son pays là où il pousse, les Anglais ayant observé que, par mer, on peut remonter avec des navires d'environ 800 tonnes le Niger, ayant su que les Touaregs prenaient du sel dans le désert et venaient vers le Sud l'échanger contre les produits du pays, firent leurs calculs et dirent: "Nous allons avoir du fret pour

aller de Liverpool là-bas et nous trouverons là-bas du fret de retour..." Ils partent avec du sel et ils vont faire concurrence aux Touaregs. Et le Touareg, privé d'un de ses moyens de vie, est contraint au brigandage. Vous voyez comme tout se tient sur cette terre...

Vous n'avez jamais été privés de sel! Le sel est une chose merveilleuse. Dans certains pays, il sert de monnaie; on taille des bâtons de sel, on les emporte au marché et on les échange contre des marchandises, et ceux qui prennent le sel le mettent précieusement dans leur sac et l'emportent à des distances considérables.

Avec le sel, une marchandise que j'ai vu beaucoup circuler, c'est l'allumette; j'ai vu les allumettes jusque dans le Tibet! ce sont des allumettes autrichiennes, et déjà les allumettes japonaises commencent à arriver.

SI VOUS APPROUVEZ

la ligne de conduite du "PRIX COURANT", abonnez-vous.

Faites-le connaître à vos amis, amenez-les à s'abonner.

Parlez-en à vos fournisseurs afin qu'ils se rendent compte de l'efficacité de sa publicité.

Prônez-le en toutes circonstances.

LE COMMERCE MODERNE

10)

exige des méthodes modernes. Le livret de Coupons Allison constitue une accommodation moderne et une sauvegarde contre les erreurs et les pertes d'argent qui en est la conséquence. Il vaut mieux que n'importe quel système de livret d'achat, de perforateur ou de chèque qui ait jamais été inventé, et son exactitude absolue en fait le système le meilleur marché sur toute la terre, à l'exception, naturellement, du système au comptant. Voyez :

SI UN CLIENT DESIRE ACHETER A CREDIT pour un montant de \$10.00, donnez-lui un livret à coupons de Allison de \$10.00, chargez-lui ce montant et tout est dit. Plus de trouble. S'il achète un paquet de tabac de 10 cents, détachez de son livre un coupon de 10 cents, c'est tout, et ainsi de suite pour tous ses achats jusqu'à ce que son livre soit épuisé. Nous tenons des échantillons à votre disposition et nous vous les enverrons gratuitement. Mettez le système en opération sans tarder.

Plus de livres de fournisseurs.

Plus d'entrées à faire.
Plus de différends.

Plus de temps perdu
Plus d'erreurs.

Il y a d'autres livres de coupons, mais pourquoi ne pas prendre le meilleur? Laissez-nous vous envoyer un échantillon gratuit.

Prix des Livres à Coupons d'Allison, en français ou en anglais

NON NUMÉROTÉS

Moins de 100 livres à la fois	-	5c chacun
Par 100 "	"	4c "
Par 500 "	"	4c "

NUMÉROTÉS

Moins de 100 livres à la fois	-	8c chacun
Par 100 "	"	5c "
Par 500 "	"	5c "

FABRIQUÉ PAR

ALLISON COUPON COMPANY,

EN VENTE A LA

LIBRAIRIE BEAUCHEMIN

Seul Agent pour la Province de Québec.

MONTREAL



MEUBLES

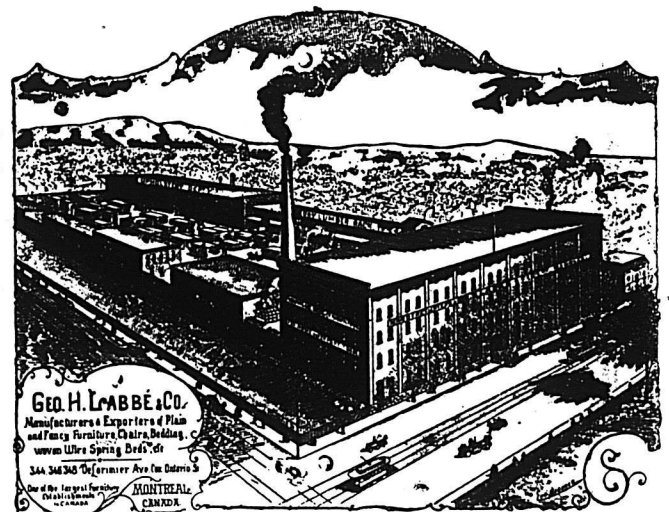
A PRIX MOYENS
ET A BAS PRIX

EN GROS

Chaises et Berceuses, Sommiers en Broche Tissée, Oreillers, Matelas, Etc. Pour le Commerce Domestique et pour l'Exportation.

Nous invitons tout particulièrement MM les Marchands de la campagne à venir visiter notre magasin d'échantillons au

No 1803 de la rue Notre-Dame.



Geo. H. Labbé & Co.

Manufacturers & Exporters of Plain and Fancy Furniture, Chairs, Bedding, and Upholstery Goods.

344-346-348 Desjardins Ave. (on Ontario)

One of the largest furniture plants in Canada

MONTREAL

CANADA

Geo. H. Labbé & Co., Manufacturiers,

AVENUE DELORIMIER, MONTREAL,

Angle de la rue Ontario.