

# Assurances

## LE CHOIX D'UNE CARRIERE

(suite)

Nous sommes façonnés par ceux avec qui nous venons en contact et qui nous influencent le plus, et nous nous développons dans une affaire où nous pouvons exercer notre initiative et où, tout en nous suivant ce que nous pouvons des autres, il nous est possible d'établir et de suivre nos propres plans au lieu d'exécuter aveuglément les ordres de supérieurs quelquefois désagréables, quelquefois ayant des idées différentes des nôtres et dans nombre de cas, ne voulant pas reconnaître le travail accompli. Aucun homme ne peut faire son meilleur travail dans un entourage désagréable, ni travailler avec des supérieurs ou des confrères désagréables. Aucun homme ne travaillera de son mieux, s'il est obligé d'être en contact avec des gens sans valeur, inutiles. Le préposé à la vente des billets de chemin de fer dans une gare; le teneur de livres dans une banque ou une manufacture; un homme ne sortant pas d'une petite ville, n'ayant pas de voisins à l'esprit large, supérieur, pour relever son esprit et le développer, cet homme étouffe son intelligence.

Combien existe-t-il de lignes d'affaires qui rendent un homme esclave de ses occupations ou de son salaire et qui lui enlèvent tout espoir, sauf celui de conserver sa place? Le teneur de livres qui, lorsqu'il a les cheveux gris, ne connaît que son grand livre et pour qui son grand livre est la seule chose pleine d'intérêt—homme inconnu de la communauté qui s'occupe d'affaires et qu'on ne voit ou n'entend jamais en dehors de son bureau étroit; l'homme qui a une situation de routine, qu'il soit wattman d'un tramway électrique ou commis de magasin, qui, au lieu que ses facultés et sa personnalité se développent du fait du genre de son occupation, languit et devient de peu de valeur pour lui-même, pour sa

famille ou pour ses affaires; tous ces hommes sont des êtres fossiles qui souvent pourraient aussi bien être ensevelis, parce qu'ils sont réellement morts.

Ne choisissez pas une affaire dans laquelle votre identité se cache derrière un supérieur ou un ami. Prenez-en une, choisissez une compagnie et une méthode de compensation, où vos supérieurs et vos collaborateurs auront intérêt à vous voir prospérer, et non une situation où il est profitable à tout le monde de vous effacer. Bien que quelques hommes soient parfaitement satisfaits de travailler toute leur vie dans une situation obscure, où leurs services ne sont pas appréciés, nous avons besoin, pour la plupart, du stimulant que nous donne l'appréciation de nos efforts pour nous pousser au succès. L'homme qui craint de reconnaître l'excellent travail fait par ses collaborateurs, est un homme de peu de valeur ou un homme qui désire profiter du travail d'autrui. Le succès dans une affaire quelconque, est trop difficile à obtenir pour nous priver des influences stimulantes qui peuvent nous aider, et aucun homme ambitieux n'aime être tenu à l'arrière-plan par le fait qu'il sait que, quoi qu'il fasse, le mérite dû à lui-même, à sa famille et à ses amis, en sera attribué à d'autres. En outre la reconnaissance du succès obtenu a une grande valeur pratique et de notoriété. Les gens aiment faire affaires avec ceux qu'ils connaissent. Dans toute maison avec laquelle vous faites affaires, vous aimez traiter avec le chef de la maison. Un homme connu pour avoir accompli quelque chose reçoit beaucoup d'encouragement qu'il pourrait ne pas avoir autrement et la publicité donnée à cette appréciation du travail d'un homme vaut quelque chose qu'il est bon que vous ayez.

Choisissez une affaire dans laquelle vous puissiez prospérer même en temps de dépression, où les crises financières vous donneront des avantages, cependant que d'autres seront privés de leur emploi à un moment où il est difficile ou impossible d'obtenir du travail, ou craignent tous les

**ASSUREZ-VOUS**  
DANS  
**LA SAUVEGARDE**

**1<sup>o</sup> PARCE QUE** Ses Taux sont aussi **avantageux** que ceux de n'importe quelle compagnie.

**2<sup>o</sup> PARCE QUE** Ses **polices** sont plus **libérales** que celles de n'importe quelle compagnie.

**3<sup>o</sup> PARCE QUE** Ses **garanties** sont **supérieures** à la généralité de celles des autres compagnies.

**4<sup>o</sup> PARCE QUE** La **sagesse** et l'**expérience** de sa **direction** sont une **garantie** de succès pour les années futures.

**5<sup>o</sup> PARCE QUE** Par-dessus tout, elle est une compagnie **Canadienne-Française** et ses capitaux restent dans la Province de Québec pour le **bénéfice des nôtres**.

**Siège Social : 7 Place d'Armes**  
**MONTREAL**

**London Guarantee & Accident Co., Limited.**

**BUREAU PRINCIPAL A**  
**TORONTO,**  
**D. W. ALEXANDER,**  
**Gérant.**

EMET des Contrats et Polices garantissant les Pertes résultant de l'indélicatesse des employés, les Pertes résultant d'Accidents ou de Maladie, la Responsabilité des Employeurs envers les Ouvriers, et l'Assurance contre les Automobiles, Attelages et Vols avec Effraction.

**THE LONDON AND LANCASHIRE LIFE ASSURANCE COMPANY**  
**LIMITED**

Emet des Polices d'Assurance-vie à des Taux Modérés sur Plans des plus Attrayants.

Pour renseignements, écrivez à  
**B. HAL BROWN**  
Gérant Général au Canada  
**164 rue St-Jacques, MONTREAL.**

**Choix de Fermes Mélangées pour culture de grains, lacterie, élevage du bétail.**

Des renseignements complets seront envoyés gratuitement sur demande adressée à

**W. D. SCOTT,**  
SURINTENDANT  
de l'immigration,  
OTTAWA, - Canada

**L'OUEST DU CANADA** offre une Terre Libre, le sol le meilleur, le Climat le plus Beau et des Chances de Succès sans Egales.

[Sommaire des Règlements concernant les Terres du Nord-Ouest Canadien]

**T**OUTE personne qui est le seul chef d'une famille, ou toute personne mâle âgée de plus de 18 ans, peut acquérir comme homestead un quart de section de terre disponible du Dominion, dans le Manitoba, la Saskatchewan et l'Alberta. Le postulant doit se présenter en personne à l'Agence ou Sous-Agence des Terres du Dominion pour le district. Une entrée par procuration peut être faite dans toute agence, sous certaines conditions, par le père, la mère, le fils, la fille, le frère ou la sœur de celui qui se propose d'acquérir un homestead.

Devoirs.—Six mois de résidence sur la terre et de culture chaque année pendant trois ans. Un homme ayant un homestead peut habiter à neuf milles de son homestead sur une ferme d'au moins 80 acres qu'il possède en propre et occupée par lui, ou par son père, sa mère, son fils, sa fille, son frère ou sa sœur.

Dans certains districts, un homme occupant un homestead dans de bonnes conditions a la prérogative d'acheter avant d'autres un quart de section le long de son homestead. Prix, \$3.00 l'acre.

Devoirs.—Il doit résider pendant six mois, chaque année, et au cours de six ans, à partir de la date d'entrée de son homestead (y compris le temps requis pour obtenir la patente de homestead), et cultiver 50 acres en plus.

Un homme ayant un homestead dont les droits au homestead sont expirés, et qui ne peut pas obtenir une préemption, peut prendre un homestead acheté, dans certains districts. Prix, \$3.00 l'acre.

Devoirs.—Il doit résider six mois, chaque année, pendant trois ans, cultiver cinquante acres et ériger une maison d'une valeur de \$300.00.

**Superficie cultivée en b é dans le Manitoba, la Saskatchewan et l'Alberta.**

Années.	Acres.
1902.....	2,665,864
1903.....	3,284,086
1904.....	3,378,311
1905.....	3,881,199
1906.....	5,013,544
1907.....	4,898,216
6908.....	5,674,000
1909.....	6,878,000

On s'attend à ce que l'année 1911 offre une autre forte augmentation de superficie en culture.