

“ L'indécision est un grand défaut chez un banquier, qui doit savoir en toute question balancer rapidement le pour et le contre, et prendre une résolution prompte. Le défaut de fermeté n'est guère moins fâcheux. La promptitude et l'étourderie sont encore de grands défauts. C'est encore un grand défaut de se laisser dominer par des préoccupations personnelles ou de tempérament ou d'habitude.

“ C'est un grand avantage pour un banquier de se connaître lui-même, de savoir quelles sont ses qualités et quels sont ses défauts. Mais s'il est utile au banquier de connaître ses faiblesses, il ne lui est pas moins utile de les cacher à ses habitués ; les gens rusés qui ont souvent besoin d'argent trouvent bien vite le côté faible de leur banquier ; c'est pourquoi un banquier fera bien de n'avoir pas de relations trop familières avec ceux qui sont en position de lui demander crédit pour de fortes sommes.”

En parlant des habitudes et maximes d'un banquier, M. Gilbart dit entre autres choses :