

\$850,000. Mes honorables collègues de la gauche ne laissent pas cependant de demander pourquoi le Transcontinental a coûté si cher. La chose est due en partie à la manière peu pratique dont ils ont demandé des soumissions.

Permettez-moi de vous indiquer une autre raison pour laquelle cette ligne a coûté si cher. Je ne veux pas les présenter toutes, parce que cela pourrait devenir ennuyeux. Je me bornerai à un couple de faits qui expliqueront ma pensée. Des soumissions ont été demandées en la manière ordinaire pour l'entreprise numéro 11. Il y a eu plusieurs offres; la plus avantageuse a été celle du Grand-Tronc-Pacifique, au chiffre de \$1,691,000. Après cela viennent MM. Macdonell et O'Brien, avec \$260,000 de plus. N'oubliez pas que le Grand-Tronc-Pacifique n'a pas fait un pouce de travail. Jamais il n'a eu l'intention de faire quoi que ce fût, et tout de suite il s'est mis à chercher quelqu'un à qui il céderait l'entreprise. Et à qui l'a-t-il vendue? A celui-là dont l'offre était de \$260,000 plus élevée. Macdonell et O'Brien ont abandonné leurs prétentions; ils ont consenti à faire le travail moyennant \$1,691,000, sans laisser de donner à la compagnie 5 p. 100. Pour obtenir du Grand-Tronc-Pacifique qu'il se retirât, ils lui ont payé la somme de \$105,000 et, selon leur propre témoignage, ils n'en ont pas moins fait un profit de \$500,000. Y a-t-il à s'étonner après cela que le Transcontinental ait coûté \$100,000 par mille?

M. MORPHY: En a-t-il été ainsi pour toute l'entreprise?

M. MIDDLEBRO: Parfaitement. Un des moyens les plus faciles de faire de l'argent, c'est peut-être que l'ingénieur donne au déblai ordinaire la qualification de roc solide, et c'est là une déception dont il est bien difficile de se rendre compte. Le déblai ordinaire se paye 30 cents la verge cube, alors que le roc solide procure à l'entrepreneur \$1.50 pour chaque verge cube. Ce qu'il y a de plus étrange dans l'exécution de cette entreprise, c'est que, malgré la masse de renseignements dont le Gouvernement disposait, malgré sa parfaite connaissance des lieux, presque tous les déblais ordinaires ont pu être qualifiés de roc solide. En voici un exemple. Dans l'entreprise numéro 10, on a fait évaluer le roc solide à 779,000 verges cubes. Par un moyen difficile à concevoir, ce chiffre a été porté à 2,712,000, savoir le quadruple de l'évaluation. N'oubliez pas toutefois que, dans le roc solide, le déblai vaut

cinq fois autant que dans l'argile commune. On avait évalué à 211,000 verges cubes les déblais de roche détachée. Ce chiffre a été converti en celui de 1,513,000. On avait estimé qu'il y aurait à excaver 4,242,000 verges cubes de matières ordinaires; mais, parce que les matières ordinaires rapportent peu, on a abaissé ce chiffre jusqu'à concurrence de 1,501,000. Pour la quantité; les chiffres ont été assez justes. L'évaluation l'avait mise à 5,233,000 verges cubes, et c'a été 5,727,000 verges cubes que l'on a en définitive excavées. Il n'y a rien là à critiquer. Pour une erreur qui serait même d'un cinquième, il n'y aurait à blâmer personne. Pour ce qui est donc de la quantité, l'erreur est insignifiante, mais elle est considérable dans la qualité et la différence et toute au bénéfice de l'entrepreneur. Selon l'évaluation faite, il devait y avoir du roc solide à excaver pour \$1,169,000. N'oubliez pas qu'il s'agit d'une entreprise de 100 milles de ligne seulement.

On est parvenu à convertir cette somme en celle de \$4,063,000. On avait estimé à \$105,000 la roche détachée; cette somme, on l'a convertie en celle de \$756,000. On avait évalué les matières ordinaires à la somme de \$890,000, laquelle est devenue celle de \$315,000. Il suit de là que, pour 100 milles de déblais et remblais qui auraient coûté 2 millions, on a payé \$7,108,000.

M. BRODER: Quels étaient les entrepreneurs?

M. MIDDLEBRO: MM. O'Brien et McDougall. O'Brien est celui qui a fait le dépôt, celui-là même qui a pris des mains de Davis l'entreprise moyennant 10 p. 100, celui-là même qui a pris à 5 p. 100 l'entreprise adjugée au Grand-Tronc-Pacifique et a fait \$500,000. Selon le calcul que j'ai présenté, ils ont fait dans l'excavation de ces trois sortes de matières un profit de \$1,275,000, et, sur toute l'entreprise, \$1,547,000. Voyons ce que M. O'Brien dit lui-même à ce sujet. On ne peut avoir de meilleure preuve de l'extravagance et du peu de soin avec lesquels toute cette affaire a été menée que le témoignage rendu sous serment de celui-là qui en a eu le bénéfice. M. O'Brien avait pour 26 millions de travaux à faire sur le Transcontinental, et je vais lire ce qu'il dit lui-même de la classification.

Q. Là où il y avait les trois classifications de roche solide, de roche détachée et de déblai ordinaire, vous a-t-on jamais payé pour l'argile le prix du roc solide?—R. Je ne me rappelle pas.

Q. Si vous signiez un contrat comportant ces trois classifications, même vos plus grands espoirs ne vous permettraient pas de compter