

J'aimerais vous donner quelques exemples d'activités que le Centre pourrait entreprendre. À mes yeux, le Centre sera un complément à nos relations officielles et il permettra d'établir un rapprochement entre des groupes du Canada et des pays de l'ASEAN ayant des intérêts communs dans divers secteurs.

Une grande partie des activités à venir du Centre auront trait à l'éducation et à la formation. J'ai eu de nombreuses conversations avec des ministres de l'ASEAN et avec des gens d'affaires canadiens travaillant dans la région, et le consensus qui se dégage est clair : l'accroissement des échanges directs et des visites entre le Canada et les pays de l'ASEAN, notamment entre les entreprises, les universités et les collèges, serait avantageux pour tous en raison des nouvelles compétences, de la meilleure connaissance et de la plus grande compréhension mutuelles et, naturellement, des liens d'amitié plus étroits qui en découleraient.

J'aimerais insister sur le fait qu'il faut chercher à promouvoir nos intérêts mutuels dans le domaine de l'éducation et de la formation, tout comme dans les nouvelles coentreprises que nous créons. Le Canada espère partager son savoir-faire et ses installations, non pour encourager l'exode des compétences vers le pays, mais pour enrichir nos populations respectives par les rapports qui seront créés. Nous croyons que nos intérêts mutuels seront mieux servis lorsque les participants retourneront chez eux et profiteront des liens qui auront été créés.

Une des nouvelles initiatives les plus réussies de la Fondation Asie Pacifique du Canada a été l'organisation d'un séminaire à Banff, en Alberta, ma province natale. Le séminaire a réuni pendant deux semaines des gens d'affaires japonais et canadiens et a permis à ces derniers de se connaître et de discuter de problèmes communs et de moyens d'augmenter les liens commerciaux entre le Canada et le Japon. Les participants sont retournés au sein de leurs organismes respectifs après avoir acquis une meilleure compréhension des pratiques commerciales de l'autre pays ainsi que des perspectives et des possibilités de liens commerciaux qui s'offraient. On me dit qu'au moins une entreprise commerciale a été lancée à la suite du séminaire.

La prochaine rencontre semblable aura lieu en septembre, et elle regroupera cette fois des dirigeants et des gens d'affaires du Canada et de la Thaïlande. Le Centre Canada-ASEAN pourra à mon avis jouer le rôle de catalyseur et permettre de multiplier ce genre de séminaires spécialisés d'un nouveau genre dans les pays de l'ASEAN.