

## Le gouvernement du Canada offre des services qui vous guideront vers votre but!

### Le portefeuille « Femmes d'affaires en commerce international »

Le temps est venu de positionner votre entreprise de façon à tirer parti des possibilités de la reprise économique au-delà des frontières canadiennes. La demande potentielle pour divers produits, services et technologies dans les marchés émergents représente une grande opportunité pour les entreprises canadiennes. Affaires étrangères et Commerce international Canada est là pour les aider à le faire. Que vous ayez déjà une présence sur les marchés internationaux ou que vous souhaitiez tout simplement vous renseigner sur l'exportation et sur les premières étapes à franchir, vous pouvez tirer parti des ressources et de l'expertise que vous offre gratuitement notre vaste réseau de délégués commerciaux au Canada même et dans 150 bureaux à l'étranger.

Le portefeuille « Femmes d'affaires en commerce international » propose une foule de renseignements qui s'adressent expressément aux exportatrices. Nous vous offrons l'accès à des réseaux de soutien ainsi qu'à des ressources spécialement conçues pour vous aider à vous introduire dans le marché très compétitif de l'exportation – et à y réussir! Il vous faut avant tout un produit ou un service qui convient au marché envisagé, et aussi de bons contacts. Le site Web ([www.femmesdaffairesencommerce.gc.ca](http://www.femmesdaffairesencommerce.gc.ca)) vous ouvre la voie vers toute une gamme de services et de ressources. Vous y trouverez des liens qui vous guideront vers des renseignements sur les sujets suivants :

- **Programme de mentorat** – Avez-vous besoin de conseils sur la façon d'étendre vos opérations à l'étranger? Avez-vous une expérience de l'exportation qui pourrait profiter à d'autres femmes? Nous venons de créer un outil qui vous permettra de communiquer avec des entrepreneures qui souhaitent faire du mentorat ou qui cherchent un mentor. Si cela vous intéresse, visitez le site Web indiqué ci dessus. Profitez de votre visite sur le site pour lire les articles et vous renseigner sur les stratégies qu'ont adoptées des femmes d'affaires qui ont réussi à introduire leurs produits ou leurs services sur de nouveaux marchés.
- **Missions commerciales** – Avez-vous déjà songé à prendre part à une mission commerciale? Les missions font-elles partie de votre stratégie d'exportation? Lorsque vous participez à une mission commerciale, vous recevez des conseils sur les marchés de la part des délégués commerciaux en poste dans les missions du Canada à l'étranger et vous pouvez aussi établir de nouveaux contacts très utiles.
- **Accès à diverses ressources** – Vous pourrez améliorer votre compétitivité sur les marchés mondiaux en profitant de la riche expérience et des conseils que nous mettons à votre disposition. Que vous vous lanciez dans l'exportation ou que vous cherchiez à accroître votre part de marché, nous vous offrons des renseignements sur les programmes de formation, de nombreuses pistes de financement, des séminaires en ligne et des conseils sur l'exportation.

D'énormes possibilités d'accroître leurs activités à l'étranger s'offrent aux femmes d'affaires. Nous sommes là pour vous aider!

## Saviez-vous que...

- Au Canada, 4 entreprises sur 5 sont démarrées par des femmes.
- Plus de 80% des PME canadiennes à propriété féminine sont dans le secteur des services, comparé à 59% des PME à propriété masculine.
- Les marchés d'exportations principaux pour les femmes exportatrices sont – États-Unis 74%, Asie 60%, Europe 58%.
- 30% des femmes exportatrices ont commencé à exporter dès le lancement de leur entreprise et 55% ont fait leur première vente à l'étranger dans les deux ans suivant la mise sur pied de leur entreprise.



Le Service des délégués commerciaux peut vous aider à chaque étape menant à votre objectif.

[www.deleguescommerciaux.gc.ca](http://www.deleguescommerciaux.gc.ca)

### Quelques conseils sur l'adhésion à des associations

- ✓ Adhérez aux associations les plus susceptibles de vous aider à atteindre vos objectifs.
- ✓ Soyez un membre actif de l'association : prenez part aux activités, joignez-vous aux comités, faites part de vos connaissances.
- ✓ Contribuez à la croissance de votre association : donnez des conférences, faites du parrainage, offrez des services de mentorat. N'oubliez pas : on récolte ce qu'on a semé!

The screenshot shows the website interface with a top navigation bar in French and English. The main content area displays search results for 'Femmes d'affaires en commerce international'. Key search results include: 'Femmes qui font de bonnes affaires sur les marchés mondiaux...', 'Les délégués commerciaux peuvent vous aider...', 'Trouvez un mentor... Soyez un mentor...', and 'Associations de femmes d'affaires'. A sidebar on the right lists categories like 'Réseau de soutien', 'Nouvelles', 'Événements', 'Exemples de réussite', 'Ressources visant à favoriser l'expansion de vos affaires internationales', 'Possibilités de financement', 'Formation', 'Études, guides et publications'.

### Ressources à votre disposition [www.femmesdaffairesencommerce.gc.ca](http://www.femmesdaffairesencommerce.gc.ca)

Abonnez-vous à notre liste de distribution pour recevoir les prochains numéros de ce bulletin ainsi que des renseignements sur les missions commerciales à venir et d'autres actualités commerciales destinés aux femmes d'affaires. Adressez-vous à [faci@international.gc.ca](mailto:faci@international.gc.ca).

« Si vous accusez du retard dans un domaine comme le marketing, joignez-vous à des réseaux qui peuvent vous aider. »

Lakshmi Raj, Replicon Inc., Calgary (Alb.)

« Nos seules limites sont celles de notre imagination. »

Tarana Nina Gupta, Greenlite Lighting Corp.,  
Pointe-Claire (Qc)

« Profitez de vos activités à l'étranger et appréciez la diversité des cultures, mais soyez ouvertes... les affaires se déroulent différemment. »

Audrey Mascarenhas, Questor Technology Inc., Calgary (Alb.)