

ce marché d'importation. Les résultats du sondage ont montré qu'un peu plus de 65 % des répondants ayant importé des produits en 1988, ont fait face à une hausse des coûts de leurs importations de matériel par suite de la dévaluation du dollar US. Bon nombre des répondants se sont montrés intéressés à en connaître davantage sur les fournisseurs canadiens de matériel électrique. Ils ont souligné qu'il préféreraient être informés sur les produits électriques fabriqués au Canada au moyen de brochures, dans les revues spécialisées, dans les expositions commerciales ou en envoyant un représentant en visite chez le fournisseur canadien. Pour eux, le facteur déterminant dans la décision de s'approvisionner en matériel électrique de l'extérieur des États-Unis est le prix.

Un sondage effectué auprès d'associations américaines affiliées à l'industrie du matériel électrique a révélé que les produits canadiens sont considérés comme très concurrentielles par rapport aux produits américains.