

## Section 10 : Négocier et conclure une entente

---

### Négocier et conclure une entente

- L'approche
- Les négociations
- Les stratégies
- Conclure



---

 Ministère des Affaires étrangères et du Commerce international  
Department of Foreign Affairs and International Trade18 de 22

Une bonne compréhension des questions culturelles est essentielle pour négocier une entente commerciale au Mexique. La société canadienne qui maîtrise cette dimension des affaires accroît sensiblement ses chances de conclure une entente, mais, de plus, cette entente répondra bien à ses besoins et à ceux de son nouveau partenaire et réduira au minimum les risques ultérieurs d'incompréhension.