

Camionneurs indépendants/propriétaires-exploitants

Le second type de transporteur routier est le propriétaire-exploitant ou camionneur indépendant (parfois appelé « backhauler »). Ces exploitants occupent, sur le marché du transport, un petit créneau dans lequel ils sont libres d'agir comme entrepreneurs. Les lois canadiennes et américaines permettent à ces propriétaires-exploitants de louer leurs équipements et leurs chauffeurs à des expéditeurs et à des transporteurs publics qui les utilisent de plus en plus fréquemment pour maintenir leurs coûts à la baisse. Si vous expédiez en volumes suffisamment importants, vous pourrez conclure un contrat d'exclusivité avec un propriétaire exploitant qui agira effectivement à titre de transporteur privé; ou, en cherchant des transporteurs publics qui utilisent largement des propriétaires-exploitants, vous pourrez obtenir des taux moindres que ceux offerts par les transporteurs exploitants des véhicules conduits par leurs propres employés.

Il y a un certain avantage à utiliser le camionneur indépendant qui, souhaitant transporter des marchandises sur le trajet de retour vers le Sud, acceptera parfois de transporter ces marchandises pour aussi peu que le coût du carburant. Là encore, il existe une multitude de transporteurs de fruits et de légumes basés en Floride et au Texas. Mais, étant donné que l'adresse et le siège de ces opérations sont pratiquement identifiés à la cabine de leur camion, il est impossible de repérer les marchandises en transit, ou même de contacter l'individu en cause pour réclamer un dédommagement si le destinataire rapporte que la marchandise a été endommagée ou non livrée. Vous pouvez obtenir des taux de retour avantageux en contactant des transporteurs routiers détenteurs de permis et des intermédiaires dûment autorisés. Pour chaque mode de transport envisagé, il est important de se renseigner sur les taux de fret de retour offerts.

L'utilisation directe de ces camionneurs indépendants suppose habituellement que l'expéditeur a des chargements complets à expédier. *Par conséquent, pour les entreprises qui expédient des chargements partiels, la meilleure façon d'utiliser ces exploitants consiste à retenir les services d'un transitaire, d'un courtier en transport ou d'un autre intermédiaire qui a des contacts d'affaires avec de nombreux propriétaires-exploitants et qui est prêt à accepter la responsabilité juridique de l'expédition.*

Transporteurs ferroviaires

Le transport ferroviaire convient le mieux aux entreprises qui expédient en forts volumes, qui ont leur propre voie de chargement et qui font transporter d'importantes quantités de marchandises. La taille minimale d'une expédition par chemin de fer est de l'ordre de 40 000 livres. Les produits qui conviennent au transport par chemin

de fer sont ceux qui peuvent être rangés de façon compacte, coincés ou attachés (comme les tapis, les appareils ménagers, les meubles et autres produits similaires démontés ou pliés à plat, les produits en acier, le papier journal, le papier, etc.).

Les marchandises susceptibles d'être endommagées par les chocs ou les secousses (par exemple, les ordinateurs et les autres équipements sensibles) ne sont habituellement pas expédiées par chemin de fer en raison des fréquents couplages, décrochages, débranchements et triages de wagons.

Contrairement au Canada, où l'un des deux chemins de fer transcontinentaux peut habituellement transporter vos marchandises du point d'origine au point de destination, l'expédition vers le sud des États-Unis nécessite l'utilisation d'au moins deux transporteurs ferroviaires correspondants, ce qui contribue à la lenteur relative de ce mode de transport; pour transporter des marchandises par train depuis l'Ontario et le Québec jusqu'au sud des États-Unis, il peut falloir de 12 à 15 jours ou plus. Dans ces circonstances, le transport ferroviaire semblerait convenir le mieux lorsque la valeur/livre des produits n'est pas exceptionnellement élevée et lorsqu'il n'est pas tellement important que la marchandise soit livrée rapidement.

Depuis la déréglementation des transports ferroviaires aux États-Unis, les transporteurs basés dans ce pays livrent une concurrence acharnée aux autres sociétés de transport ferroviaire et aux transporteurs routiers. Les transporteurs intermédiaires dont les voies sont situées entre la voie de l'entreprise ferroviaire du centre du Canada (d'où originent les marchandises) et la voie de l'entreprise du sud des États-Unis (où sont destinées les marchandises) se font connaître pour les faibles taux forfaitaires qu'ils offrent à nos expéditeurs de wagons complets. Par conséquent, si vous expédiez de gros chargements et que vous savez quelles entreprises de chemin de fer participeront à l'acheminement de vos marchandises, vous seriez bien avisé de demander des taux forfaitaires à chaque transporteur participant, et de choisir le plus bas. *Il convient de se rappeler que plus nombreuses sont les sociétés de chemins de fer utilisées, plus élevé sera le taux forfaitaire demandé.*

Pour décider s'il convient d'expédier vos marchandises par chemin de fer, vous devriez consulter les cartes de réseaux (voir la section VII pour de plus amples informations, page 29) afin de déterminer s'il existe plus d'une entreprise desservant la ville où vous voulez expédier. Par exemple, pour l'expédition au Texas, une seule entreprise de chemin de fer dessert Dallas, alors que plusieurs desservent Houston. Il en coûte souvent moins cher pour expédier des marchandises depuis le Canada jusqu'à Houston que pour les expédier jusqu'à Dallas. De façon géné-