

Tableau C-4. Droits de douane *ad valorem* sur les importations de marchandises au Canada (en pourcentage)

	Produits homogènes	Produits de référence	Produits différenciés	Total
1965-1969	2,23	13,88	9,15	9,26
1970-1979	0,73	12,35	7,84	7,64
1980-1989	0,29	9,94	7,13	6,78
1990-1997	0,33	5,43	4,79	4,59
Croissance (années 60-90)	-84,96	-60,89	-47,6	-50,45

En outre, tandis que les droits tarifaires étaient sensiblement réduits et, dans bien des cas, abolis, les coûts du commerce associés aux services de transport et de distribution sont apparus plus importants que les droits tarifaires restants (voir le tableau C-5). Ainsi, dans les années 60, les coûts du commerce de gros et des services de transport représentaient 9,5 p. 100 des exportations totales de marchandises du Canada, un niveau à peu près équivalant au taux de 9,3 p. 100 des droits de douane. Dans les années 90, toutefois, les taux de droits de douane moyens sur les importations totales ont baissé à 4,6 p. 100, tandis que les coûts du commerce de gros et des services de transport atteignaient 8,2 p. 100 (le taux des droits de douane a diminué à 2,6 p. 100 en 1997, tandis que le coût combiné du commerce de gros et des services de transport représentait 7,8 p. 100 la même année). Compte tenu de l'importance de ces services dans les coûts totaux du commerce, la libéralisation des services pourrait être la prochaine étape clé dans la promotion de l'expansion des échanges de marchandises.

Tableau C-5. Coût *ad valorem* du commerce de gros et du transport dans les exportations canadiennes et taux de droits de douane sur les importations totales canadiennes (en pourcentage)

	Commerce de gros	Transport	Droits de douane
1965-1969	2,79	6,68	9,26
1970-1979	2,71	5,72	7,64
1980-1989	3,18	5,25	6,78
1990-1997	4,11	4,12	4,59

L'effet propre au marché interne

Après avoir examiné l'évolution des séries temporelles sur les coûts du commerce, nous présentons, dans la section qui suit, un résumé de certaines estimations économétriques visant à quantifier l'effet des changements dans les coûts du commerce sur l'évolution des échanges de marchandises du Canada à l'aide du modèle de gravité. En particulier, ce modèle vérifie l'hypothèse selon laquelle la baisse des coûts du commerce aurait (ou non) contribué à « renverser » l'effet propre au marché interne, en renforçant l'avantage des plus petits pays dans la production de produits différenciés. Le tableau C-6 révèle un coefficient estimatif pour le revenu sur le marché intérieur de 1,08, ce qui est plus élevé que le coefficient du revenu étranger, soit 0,72. Ce résultat semble confirmer l'inverse de l'« effet propre au marché interne »⁷.

Tableau C-6. Résultats d'estimation pour les exportations de produits différenciés

Variable dépendante : exportations de produits différenciés				
Méthode des variables instrumentales :				
Liste des instruments : PIB du Canada, commerce de gros, transport et temps				
1965-1997	PIB du Canada	PIB étranger	Droits de douane	
	1,08	0,72	-0,51	
	-2,54	-1,74	(-3,98)	$R^2 = 0,99$