

# PRENEZ VOTRE PART DU COMMERCE DE NOËL, CETTE ANNEE

A l'occasion de Noël, beaucoup d'argent sera dépensé cette année --- beaucoup de profits seront faits. Mais combien de ces profits iront au marchand de chaussures ?

La part de ces profits qui ira au marchand de chaussures dépendra en grande partie de l'effort qu'il fera pour l'avoir. Plusieurs de vos clients se demandent actuellement: "Quel cadeau vais-je donner à Un Tel ?" Parlez-leur des avantages qu'il y a à donner des chaussures comme étrennes.

Faites-leur remarquer que des chaussures sont un cadeau qui sera doublement apprécié --- pour le plaisir qu'elles donnent et pour leur utilité. Mettez en évidence dans vos vitrines les lignes les mieux appropriées pour cadeaux, et attirez l'attention sur elles au moyen d'une ou deux jolies pancartes.

Tâchez que vos vitrines répondent au problème que doit résoudre presque tout le monde: "Que vais-je acheter pour...?" Etalez des chaussures pour le bébé, la jeune fille qui va souvent en soirée, sans oublier la grand'maman. Si vous vendez des bas, n'oubliez pas de les mettre en étalage, avec vos boucles et vos ornements de souliers.

Un petit effort de votre part en ce sens se traduira par des profits supplémentaires avec votre commerce à l'occasion de Noël. Nombre de gens ne pensent pas aux chaussures comme cadeau très approprié. Faites-leur penser à donner ce cadeau utile. Beaucoup de gens encore sont sous l'impression qu'il est difficile d'avoir une chaussure d'un bon ajustement. Dites-leur que ce n'est pas un problème difficile à résoudre chez vous.

Une bonne partie de cet argent supplémentaire dépensé à Noël vous appartient de droit. Voyez à l'avoir.



**AMES HOLDEN McCREADY**  
LIMITED

T. H. RIEDER, président.

*"Cordonniers de la Nation"*

HALIFAX ST. JOHN QUEBEC MONTREAL OTTAWA TORONTO LONDON WINNIPEG  
RÉGINA SASKATOON CALGARY EDMONTON VANCOUVER