

**TENEZ-VOUS LES
Briques à Feu**



La supériorité incontestée des Briques à Feu "Glenboig" et "Gartcosh" fait qu'elles sont les plus faciles à vendre. Elles ont subi l'épreuve d'une chaleur extrême sans se fendiller, de changements rapides de température sans se dilater ni se contracter. En stockez les princionaux marchands.

**Alexander Gibb, 13 rue St-Jean,
MONTREAL.**
Seul Agent pour le Canada

**RASOIR "RADIUM" de
H. BOKER & CO.**



Affilé par les ouvriers les plus habiles, tous experts dans leur partie. La matière, la main d'œuvre et le fini de ces Rasoirs sont parfaits; chaque Rasoir est garanti durer la vie d'un homme. Demandez notre Brochure Gratuite "Some Pointers for Gentlemen who shave themselves."

(Quelques Indications pour les hommes qui se rasent eux-mêmes.)

**McGILL CUTLERY Co., Rues
Boite Postale, 580, Montréal**



Quincaillerie de tous genres.
Serrures Incrochetables, Etc.

L. J. A. SURVEYER,
Importateur Direct,
52, Boulevard St-Laurent,
MONTREAL.

Téléphone Main 553

ESINHART & EVANS

Agents principaux

**SCOTTISH UNION & NATIONAL
INSURANCE COMPANY
OF EDINBURGH**

**GERMAN AMERICAN
INSURANCE COMPANY
NEW-YORK**

et Courtiers Généraux d'Assurance.

Argent à prêter sur Biens Fonciers, aux taux courants les plus bas. Demande directe sollicitée.

**BUREAU :
EDIFICE LAKE OF THE WOODS,
39, Rue St-Sacrement, Montréal.**

ASSURANCE—(Suite)

critique — comment faut-il s'y prendre pour obtenir une demande d'assurance et un règlement? Pour moi, la demande d'assurance est toujours une affaire triviale, tout au moins, c'est l'attitude que j'assume à ce sujet vis-à-vis de mon client. Comme je n'emploie jamais un argument et ne fais pas de suggestion que je ne sente personnellement logique et d'après lesquels j'agirais si on me les présentait, argument ou suggestion basés sur une connaissance absolue des conditions dans lesquelles se trouve le client, je peux d'habitude faire d'autres progrès.

Je n'ai pas de règle pour obtenir un règlement au moment de la demande d'assurance ou plus tard; mais je crois qu'il est de mon devoir envers le client, sa famille ou sa compagnie, de mettre l'assurance en vigueur le plus tôt possible. C'est une responsabilité que je ne veux pas assumer, je la fais invariablement supporter par le client.

En ce qui concerne le règlement, je n'ai pas non plus de règle. Je prends les meilleurs arrangements possibles. Toutes les notes que je prends sont toujours intéressantes, et je fais comprendre à mes assurés que plus tôt ils se débarrasseront du premier paiement, plus tôt ils seront prêts pour le second; que c'est une police financière permanente, par laquelle ils se proposent de mettre de côté une certaine somme, chaque année et que si le paiement de la première prime est indûment différé, le problème du paiement de la deuxième prime devient plus difficile à résoudre.

En résumé, voici ce qu'il faut pour réussir: une connaissance de chaque cas individuel s'appuyant sur une préparation personnelle; le contrôle de soi-même, la reconnaissance des droits des clients, une conviction profonde de l'importance du service que vous pouvez rendre; de l'enthousiasme et enfin un pouvoir d'impulsion nous invitant toujours à un service immédiat.

Le succès en assurance sur la vie dépend toujours de ces trois choses: connaissance, contrôle de soi-même et enthousiasme.

JOURNAL DE LA JEUNESSE. — Sommaire de la 2046e livraison (17 février 1912). Disparu! Histoire d'un enfant perdu, par Albert Cim. — Les fleurs alimentaires, par Pierre de Mériel. — Le carnaval de Nice, par Edmond Renoir. — Le sauvetage des trésors naufragés, par L. Viator. — Robustes appétits contemporains. — Le fils du Naufragé, par H. de Charliou. — Les grandes grues et la construction des maisons modernes, par Daniel Bellet.

Abonnements—France: Un an, 26 fr; Six mois, 14 fr. Union Postale: Un an, 28 fr; Six mois, 15 fr.

Le numéro: 50 centimes.
Librairie Hachette et Cie, 79, boulevard St-Germain, Paris.

ASSUREZ-VOUS

DANS

LA SAUVEGARDE

- 1^o PARCE QUE Ses Taux sont aussi avantageux que ceux de n'importe quelle compagnie.
- 2^o PARCE QUE Ses polices sont plus libérales que celles de n'importe quelle compagnie.
- 3^o PARCE QUE Ses garanties sont supérieures à la généralité de celles des autres compagnies.
- 4^o PARCE QUE La sagesse et l'expérience de sa direction sont une garantie de succès pour les années futures.
- 5^o PARCE QUE Par-dessus tout, elle est une compagnie Canadienne-Française et ses capitaux restent dans la Province de Québec pour le bénéfice des notres.

Siège Social : 7 Place d'Armes
MONTREAL

Si vous voulez avoir une satisfaction absolue avec les Vis d'Arrêt, les Vis à Grosse Tête, les Ecrous Demi Finis et tous les produits des Machines à Vis, insistez pour avoir ceux de la marque "MORROW".

**John Morrow Screw & Nut Company
LIMITED.**

INGERSOLL, ONTARIO.

Stock entre les mains de Bacon, Bros., Montréal.

Maison Fondée en 1870

AUGUSTE COUILLARD

IMPORTATEUR DE

Ferronnerie et Quincaillerie, Verres à Vitres, Peintures, Etc.

Spécialité : Poêles de toutes sortes

Nos. 232 & 239 rue St-Paul

Voutes 12 et 14 St-Amable, MONTREAL

La maison n'a pas de Commis-voyageurs et fait bénéficier ses clients de cette économie. Attention toute spéciale aux commandes par la maille. Messieurs les marchands de la campagne seront toujours servis au plus bas prix du marché.

Les Prévoyants du Canada

Assurance Fonds de Pension

CAPITAL AUTORISE \$500,000

Achetez des Parts des Prévoyants :

Parce que c'est un placement sans pareil.

Parce que c'est avec la plus petite prime, la plus grosse rente;

Parce que c'est la seule compagnie à "Fonds Social" faisant une spécialité du Fonds de Pension.

Bureau à Montréal :

**Chambre 22,
Edifice "La Patrie"**

Bureau - Chef,

**133, rue St-Pierre,
QUEBEC.**