

le Canada cinquième au chapitre de l'approvisionnement des entreprises en énergie.

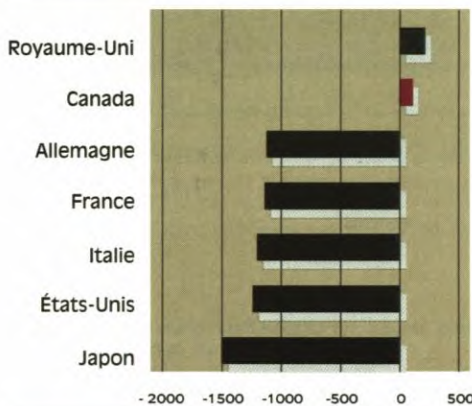
D'après les dernières données internationales, les prix du gaz naturel et de l'électricité offerts à l'industrie sont beaucoup plus bas au Canada qu'en Europe, au Japon et aux États-Unis. Cet avantage a

contribué à faire du Canada un endroit très concurrentiel pour les entreprises manufacturières énergivores. Hydro-Ontario a récemment gelé son tarif commercial jusqu'en l'an 2000; cette décision renforce la position concurrentielle du Canada sur ce plan.

« LES DÉLAIS DE LIVRAISON SONT D'UNE IMPORTANCE CAPITALE DANS NOTRE SECTEUR D'ACTIVITÉ, ET LE TRANSPORT AÉRIEN EST UN MOYEN DONT NOUS DISPOSONS POUR RÉPONDRE AUX BESOINS DE NOS CLIENTS. À PARTIR DE NOS USINES CANADIENNES, NOUS POUVONS LIVRER NOS PRODUITS DANS LES GRANDES VILLES NORD-AMÉRICAINES EN 24 HEURES. »

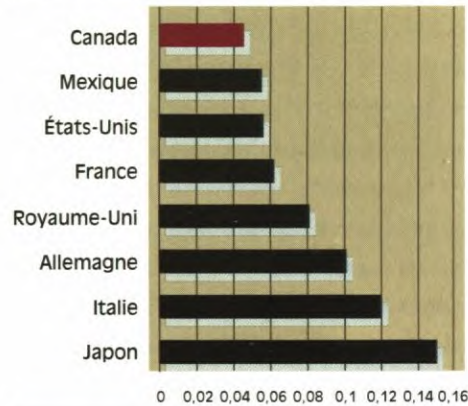
— BRUCE RICHARDS,
DIRECTEUR DE LA LOGISTIQUE,
NORTHERN TELECOM CANADA
LTD.

Un exportateur net de pétrole
(Exportations nettes de pétrole brut, en tonnes métriques par habitant, 1990)



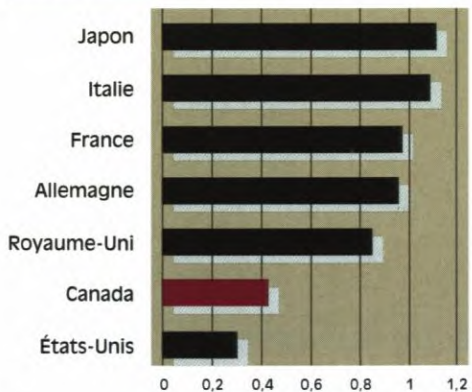
Sources : Agence internationale de l'énergie; OCDE. *Statistiques de l'énergie des pays de l'OCDE, 1980-1990*, Paris, 1992.

Le prix de l'électricité le plus bas
(Prix par kilowattheure [kWh], en \$ US, 1991)



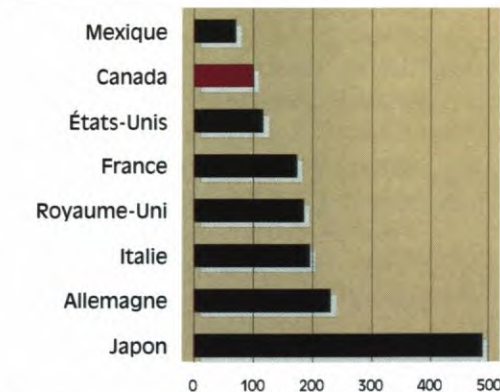
Sources : Agence internationale de l'énergie; OCDE. *Energy Prices and Taxes*, troisième trimestre, 1992.

Prix très avantageux de l'essence
(En \$ US/litre, 1993*)



Source : Agence internationale de l'énergie, 1993.
* Les chiffres indiqués sont des données du deuxième trimestre de 1993.

Prix très avantageux du gaz naturel
(Prix pour 10 000 000 kilocalories, puissance calorifique brute, en \$ US, 1991)



Sources : Agence internationale de l'énergie; OCDE. *Energy Prices and Taxes*, troisième trimestre, 1992.