

## L'ASSURANCE MONT-ROYAL

Compagnie Indépendante (incendie)

Bureaux : 1720 rue Notre-Dame

Coin St-François-Xavier, MONTREAL

RODOLPHE FORGET, Président.  
J. E. CLÉMENT, Jr., Gérant-Général.

## "La Foncière"

Compagnie d'Assurance Mutuelle  
contre le Feu.

Bureau Principal : 15 Cote St-Lambert, Montreal

On demande des Agents intelligents et actifs, partout où la Compagnie n'est pas représentée. Contrat avantageux ; commissions rémunératrices.

Demandez notre prospectus. S'adresser aux bureaux de la Compagnie.

## LA PROVINCIALE

Assurance-Mutuelle-Incendie

Bureau-chef : EDIFICE GUARDIAN

160, RUE ST-JACQUES  
MONTREAL.

Sécurités absolues. Taux raisonnables.

AGENTS demandés dans toutes les localités.

## LA Provident Savings Life

ASSURANCE SOCIETY of N. Y.

LA MEILLEURE COMPAGNIE  
POUR les ASSURÉS et les AGENTS

Les agents habiles et les personnes recherchant une position rémunératrice, peuvent s'adresser au bureau principal ou à aucun des agents généraux de la compagnie.

Bureau Principal pour la Province de Quebec:  
185, rue St-Jacques, - MONTREAL.

## Les Meilleurs Agents désirent

représenter une compagnie digne de leurs efforts — une compagnie qui veuille reconnaître le travail bien fait.

Un homme d'énergie et de caractère — même s'il est inexérimenté — arrivera au succès en vendant les Contrats d'accumulation Garantis de

## The Canada Life

Bureau Principal : - TORONTO.

## Assurances

LA PROFESSION D'AGENT  
D'ASSURANCE

(Suite).

Dans aucune autre profession, non plus que dans aucun autre métier, les occasions d'avancement rapide ne se présentent en plus grande abondance et avec moins de restrictions que dans l'assurance sur la vie. Le jeune homme qui désire avoir de l'avancement dans le commerce, l'industrie, la banque, le service des chemins de fer ou le service civil, doit attendre son tour, comme les camarades, à moins qu'il ne soit favorisé par des circonstances extraordinaires et inattendues; souvent il attendra de longues années que celui qui le précède avance d'un échelon. Il n'en va pas de même pour l'agent d'assurance sur la vie. Ses progrès et son succès dépendent de ses propres efforts; ses profits et son avancement sont mesurés d'après le travail accompli.

Si un jeune homme désire entrer dans le commerce ou l'industrie, en ne comptant que sur lui-même, il lui faut des capitaux, et de très-forts capitaux. L'activité, l'intégrité, le courage constituent le capital de l'agent d'assurance sur la vie. Les autres qualités secondaires sont en grande partie le résultat naturel des premières. Une aptitude spéciale pour ce genre d'affaires, c'est-à-dire un talent naturel pour la vente, est sans doute préalablement nécessaire à un succès quel qu'il soit. On peut convenir aussi que la nature a été si parcimonieuse de ce don envers certains hommes, qu'il est impossible à ceux-ci de réussir dans la vente de polices d'assurance. Toutefois, l'insuccès doit plus souvent être attribué non pas au manque de talent naturel comme vendeur, mais au manque d'énergie plus qu'à toute autre chose. L'énergie est la qualité suprême, faute de laquelle l'insuccès est inévitable.

La timidité pour s'adresser aux gens et une crainte déraisonnée de recevoir une fin de non-recevoir sont le fléau de l'agent d'assurance sur la vie, alors même qu'il est laborieux, qu'il a du talent et de l'énergie. Parce qu'il craint un accueil désagréable ou une réception grossière, cela souvent sans aucune raison, il hésite, tempore et demeure inactif, s'attirant une réputation d'indolence et d'incapacité, quand ordinairement c'est seulement l'audace qui manque. Une audace simple, sans détours, une résolution indomptable, un esprit déterminé à vaincre, en dépit de tous les obstacles; telles sont les qualités qui marchent en tête de toutes les autres.

Pour réussir, l'agent d'assurance sur la vie doit être ce qu'est tout homme qui a réussi dans une autre situation; plein de tact et de diplomatie, sérieux, observateur des sentiments des autres, toujours un gentleman. Il doit en outre étudier la nature humaine, il doit pouvoir envisager sa proposition au point de vue de la personne à qui il la fait, et être toujours prêt à adapter ses arguments à la tournure d'esprit et aux idées préconçues de cette dernière.

Pour réussir dans la carrière d'agent d'assurance sur la vie, une préparation complète au travail est nécessaire, com-

(ETABLIE 1859)  
**The Phenix Insurance Company**  
OF BROOKLYN  
TOTAL DE L'ACTIF - - \$7,112,413.30  
**Robert Hampson & Son, Agents,**  
39 rue St-Sacrement, Montréal

Pour une BONNE POLICE d'ASSURANCE CONTRE l'INCENDIE sur votre Magasin, Manufacture, Ménage, etc.  
Voyez, Ecrivez ou Téléphonez à  
**ISIDORE CREPEAU,**  
4 Bâtisse New-York Life:— Phone. Main 2367  
Satisfaction garantie.

**COMPAGNIE MONTREAL-CANADA.**  
d'Assurance contre l'Incendie  
Ci-devant  
LA COMPAGNIE D'ASSURANCE MUTUELLE  
CONTRE LE FEU DE LA CITE DE MONTREAL.  
ÉTABLIE EN 1859  
Capital autorisé - - - - \$1,000,000.00  
Actif net excédant - - - - 460,000.00  
Dépôt au gouvernement du Canada  
pour la garantie des porteurs  
de polices - - - - 60,000.00  
Sinistres payés à date - - - - 888,021.10  
Cie indépendante. Taux modérés.  
A. A. LABRECQUE, Président.  
J. B. LAFLEUR, Gérant  
BUREAU PRINCIPAL :  
59 rue St-Jacques, Edifice "La Presse"  
MONTREAL  
On demande des agents pour les localités non représentées.

**WESTERN**  
Assurance Co.  
Compagnie d'Assurance contre l'Incendie  
et sur la Marine  
INCORPORÉE EN 1851  
CAPITAL PAYÉ - - - \$1 500,000  
ACTIF, au-delà de - - - 3,300,000  
REVENU ANNUEL, au-delà de 3,890,000  
Bureau Principal : TORONTO, Ont.  
Hon. GEO. A. COX, Président.  
J. J. KENNY Vice-Prés. et Directeur Général  
C. C. FOSTER, Secrétaire.  
 Succursale de Montréal :  
189 rue Saint-Jacques.  
ROBT. BICKERDIKE, Gérant.

S. T. WILLET, F. GAUTHIER,  
PRESIDENT. SECRETAIRE  
**"EQUITABLE"**  
Mutual Fire  
Insurance Co.  
Une des plus fortes Compagnies locales.  
UN SURPLUS DEPASSANT \$126,000.00  
160 RUE ST-JACQUES  
TEL. MAIN 4535