

Vous avez fait une bonne journée Quand vous avez conquis un ami.



"Il me faut un rasoir," dit-il, s'approchant de votre comptoir.

Qu'en faites vous ?

Ne faites-vous aucun effort et vous contentez-vous de prendre son argent en paiement d'un rasoir quelconque dont le bon marché l'a frappé ?

Ou jouez-vous le rôle d'un vrai vendeur ? Pensez-vous à l'avenir, à son intérêt et au votre et essayez-vous de le convaincre par de bons arguments que le

Rasoir de Sureté GILLETTE

est celui qui lui donnera sa vie durant le maximum de satisfaction pour chaque dollar qu'il lui coûte ? De quel autre rasoir pouvez-vous en dire autant ?

Le plus important résultat en vendant un rasoir GILLETTE, c'est que le client sera enchanté. Quel que soit le rasoir dont il s'est servi jusque là, le GILLETTE le rasera, en comparaison, d'autant plus rapidement et de plus près ; et il vous sera reconnaissant pour le lui avoir recommandé. *Vous aurez fait un ami de plus.*

Au surplus, il vous reviendra régulièrement pour de nouvelles lames—et avec plaisir. Pouvez-vous demander une meilleure occasion de faire affaires avec lui dans d'autres lignes ?

Enfin, mais ceci est à noter soigneusement, quand vous avez exercé votre talent de vendeur à faire accepter un GILLETTE "Fabriqué au Canada" à raison de \$5.00, votre récompense immédiate est plus substantielle que lorsque vous disposez d'une camelote fabriquée à l'étranger.

THE GILLETTE SAFETY RAZOR CO. OF CANADA, Limited.

NOUVEL EDIFICE GILLETTE,

Rue St-Alexandre,
MONTREAL.



Bureaux et Manufacture :