

bilatéral. Les Australiens sont à peu près cinq fois plus nombreux que les Néo-Zélandais, ce qui fait de la Nouvelle-Zélande la souris hyperbolique devant ce kangourou tout aussi hyperbolique qu'est l'Australie."

- "Mais les Néo-Zélandais ne se sentent pas écrasés. Tout au contraire. L'accroissement de leur commerce avec l'Australie a sorti leur économie du marasme. Les Néo-Zélandais sont si enchantés de l'accord qu'ils veulent en accélérer l'application. Ils veulent raccourcir la période de transition prévue pour l'ajustement de leurs industries. D'ailleurs, les Australiens veulent la même chose."

4 - NOUS NE METTONS PAS TOUS NOS OEUFS DANS LE MÊME PANIER:

- "Les Libéraux sont suffisamment intelligents pour ne pas dire cela."

- "... nous accordons autant d'attention aux Américains parce qu'ils sont notre plus important client. Ils absorbent les trois quarts de toutes nos exportations. En termes d'emplois, ce sont deux millions d'emplois canadiens qui sont directement tributaires de notre commerce avec les États-Unis."

- "... non, nous ne mettons certainement pas tous nos oeufs dans le même panier. Nous arpentons toutes les régions du monde pour promouvoir notre commerce. Dans le document même où nous disions que les pourparlers sur le commerce bilatéral étaient une option à envisager, nous déclarions de façon claire que l'expansion de l'ensemble de nos échanges, dans le cadre du GATT, était aussi vitale pour le Canada. En même temps que nous proposons des entretiens commerciaux bilatéraux avec les Américains, nous lançons une nouvelle grande initiative commerciale dans la région du Pacifique. Nous avons ouvert un consulat à Osaka, au Japon. Nous envoyons quatre autres délégués commerciaux en Chine et nous ouvrons un consulat à Shanghai."