

OCCASIONS D'AFFAIRES

Nos abonnés que pourraient intéresser les demandes de représentations, d'agence, de marchandises, etc., publiées dans "Le Prix Courant" n'auront qu'à nous faire connaître le numéro de l'occasion d'affaires qui les intéresse pour que nous leur adressions tous les renseignements complémentaires qui pourraient leur être utiles.

343.—Agence. — Une maison de Belgique serait heureuse d'entrer en relations avec de bonnes maisons canadiennes, comme agents en Europe pour le lait condensé, les fruits frais et secs, etc.

344.—Agence.—Une compagnie de marchands à commission, de Belgique, aimerait entrer en relations avec des maisons canadiennes pour les représenter dans la vente des armes, de la machinerie, des instruments musicaux pour poupées, etc.

345.—Agence.—Une maison de Belgique aimerait agir comme agents de vente pour des exportateurs canadiens d'asbeste, mica, etc.

346.—Poissons et conserves de fruit.—Une maison de Belgique désire entrer en négociations avec des exportateurs canadiens de poissons et de conserves de fruits.

347.—Agents.—Une maison de Belgique demande des agents au Canada pour la vente de conserves de légumes et autres marchandises belges.

348.—Carton de paille. — Une grande maison d'exportation désire entrer en relations avec des manufacturiers canadiens de carton de paille.

349.—Poisson.—Une maison de Belgique demande les noms de maisons canadiennes exportant du stockfish, de la morue, du hareng, etc., prix c. l. f.

310.—Bacon, jambons et saindoux. — Une maison d'agents commerciaux du sud de l'Afrique, ayant des bureaux à Capetown et Johannesburg, désire être mise en communication avec des exportateurs et manufacturiers de bacon, jambons et saindoux.

311.—Fromage et beurre.—Une maison d'agents commerciaux du sud de l'Afrique, ayant des bureaux à Capetown et Johannesburg, désire être mise en relations avec des exportateurs et manufacturiers canadiens de fromage et de beurre.

312.—Plats à beurre.—Une maison d'agents commerciaux du sud de l'Afrique, ayant des bureaux à Capetown et Johannesburg, désire entrer en relations avec des exportateurs et manufacturiers canadiens de plats à beurre.

313.—Papier de tenture.—Une maison de la Dominique, tenant du papier de tenture, serait heureuse de communiquer avec des manufacturiers canadiens.

314.—Papier d'emballage.—Deux maisons de la Dominique désirent se procurer du papier d'emballage et seraient heu-

reuses de recevoir des informations de manufacturiers canadiens.

315.—Farine.—Deux maisons des Antilles désirent entrer en relations avec des maisons de meunerie canadiennes exportant de la farine dans ces îles.

316.—Lainages.—Deux maisons de la Dominique seraient heureuses de correspondre avec des manufacturiers de lainages en vue d'obtenir des tweeds pour le marché.

317.—Lait condensé.—Un marchand de la Dominique désire correspondre avec des exportateurs canadiens de lait condensé.

318.—Brosses et balais.—Les manufacturiers canadiens de brosses et de balais devraient correspondre avec une compagnie de marchands généraux de la Dominique, désireux d'importer ces articles du Canada.

319.—Conserves de saumon.—Deux marchands de la Dominique demandent des noms d'exportateurs canadiens de conserves de saumon.

320.—Biscuits.—Les exportateurs de biscuits fancy sont invités à correspondre avec une maison de la Dominique.

321.—Beurre.—Les exportateurs canadiens devraient correspondre avec une maison de la Dominique désireuse d'importer cet article.

322.—Valises en bois.—Les manufacturiers canadiens de valises en bois devraient correspondre avec un homme d'affaires de la Dominique.

323.—Papeterie. — Un marchand de Monserrat tenant de la papeterie, désire correspondre avec des manufacturiers canadiens.

324.—Farine de blé. — Une maison de Rotterdam désire entrer en relations avec des exportateurs canadiens de farine de blé.

325.—Ponies d'Islande. — Un monsieur désire entrer en relations avec des personnes du Canada faisant le commerce des ponies d'Islande ou qui seraient disposées à s'occuper de leur vente.

326.—Agents au Mexique et aux Antilles. — Une compagnie d'exportateurs de New-York désire entrer en relations avec des manufacturiers canadiens cherchant à développer leurs affaires sur les marchés ci-dessus. Excellentes relations et références.

327.—Agence. — Un agent bien connu de manufacturiers et marchand à commission à Kingston, Jamaïque, est disposé à représenter des maisons canadiennes. Il a de grandes salles d'exposition et est en excellente situation pour pousser la vente des marchandises canadiennes.

328.—Agence. — Un agent, autrefois au Canada, ayant plusieurs années d'expérience en Grande-Bretagne, désire représenter quelques lignes exclusives de marchandises canadiennes. Excellentes références au Canada et en Angleterre.

C'est une excellente occasion pour une maison canadienne d'avoir un représentant capable.

329.—Chaises et bureaux. — Un agent important de manufacturiers à La Havane, Cuba, a d'excellentes occasions de vendre des bureaux et des chaises de fabrication canadienne. Il recevra avec plaisir des catalogues et des listes de prix.

330.—Instruments agricoles. — Une compagnie de marchands de langue anglaise vendant des instruments agricoles à traction animale ou à pouce-moteur, désire entrer en relations avec des exportateurs canadiens de ces articles et autres produits, dans l'Inde.

331.—Agence. — Un membre d'une importante maison d'importations et exportations de Liverpool, Angleterre, sera sous peu au Canada en vue d'établir des relations avec quelques maisons canadiennes de premier ordre. Cette maison s'intéresse principalement aux denrées mais tiendra aussi d'autres lignes. Adresses canadiennes sur demande.

332.—Agence. — Un membre d'une des maisons d'importation les plus connues de Wellington, Nouvelle-Zélande, est au Canada en vue d'établir des relations avec quelques maisons canadiennes de premier ordre pouvant faire affaires en Nouvelle-Zélande. Références.

333.—Semences et instruments agricoles. — Un commerçant en ces marchandises à Bellingen, Australie, désire entrer en relations avec des exportateurs canadiens.

334.—Agence. — Un homme d'affaires anglais, bien connu, ayant une expérience de nombreuses années comme voyageur de commerce dans ce pays désire représenter quelques maisons canadiennes de premier ordre.

335.—Bordures en bois et cribes. — Un des acheteurs les plus importants d'articles en bois, de Birmingham Angleterre, est sur le marché pour les articles ci-dessus en chêne, peuplier, hêtre, orme ou frêne.

336.—Agence. — Un Canadien, établi maintenant au Mexique comme représentant des maisons canadiennes, désire former un syndicat d'exportateurs canadiens pour ce pays; il pourrait ouvrir des salles d'exposition et de cette manière développer leurs affaires.

337.—Confiserie, conserves ou papier. — Une maison de l'ouest de l'Angleterre désire entrer en relations avec des manufacturiers canadiens de confiserie, conserves ou papier, qui désirent entrer sur le marché du Royaume-Uni, et demande un représentant.

338.—Gazogènes. — Une maison anglaise fabricant des gazogènes pour aciéries, verreries, manufactures de produits chimiques et de poterie et pour force motrice, etc., désire entrer en relations avec des importateurs canadiens.