

Équipes sectorielles commerciales Canada À LA CONQUÊTE DU MONDE!

Que vous soyez à Ottawa ou à l'étranger, si vous avez des responsabilités sectorielles, il vous faut un accès rapide à un réseau de contacts au Canada en mesure de vous fournir :

- une planification sectorielle ciblée spécifique à votre marché;
- l'occasion d'optimiser les ressources des intervenants canadiens;
- de l'information sur les capacités et les intérêts des industries canadiennes.

Les Équipes sectorielles commerciales Canada (ESCC) peuvent vous fournir le réseau dont vous avez besoin. Elles constituent le principal véhicule qu'utilisent le gouvernement et les membres de l'industrie pour travailler ensemble afin de coordonner la planification et les activités liées à la promotion du commerce national dans

12 secteurs clés. On retrouve au sein de ces équipes des experts sectoriels des gouvernements fédéral et provinciaux, des délégués commerciaux et des agents du commerce des missions et des directions géographiques ainsi que des représentants des associations professionnelles et des entreprises. Bien que les trois principaux ministères responsables du développement du commerce international gèrent les ESCC, l'impulsion donnée aux travaux vient du secteur privé et de ses besoins et intérêts au plan de l'exportation.

L'appariement entre les capacités et intérêts nationaux et les occasions internationales constitue la clé de l'efficacité des équipes. Lorsqu'il est convenu qu'un marché particulier est prioritaire pour un secteur, un petit groupe de travail sectoriel est formé pour ce pays. On y retrouve un

expert sectoriel (habituellement d'Industrie Canada), un agent de la mission et un agent de la direction géographique responsable du secteur et d'autres intervenants appropriés. Ils élaborent des plans d'action pour les activités de promotion commerciale ciblant le marché, mettent en commun leurs ressources pour l'organisation de ces activités et se partagent les tâches d'exécution.

Par l'entremise d'un tel groupe, les membres des ESCC travailleront avec vous pour :

- organiser des missions et foires commerciales et des activités de jumelage;
- développer des produits d'information;
- veiller à ce que l'information sur les occasions d'affaires soit communiquée à l'industrie;
- mettre en vedette les capacités canadiennes dans votre marché.

Pour de plus amples renseignements sur les ESCC consultez le ttcs.ic.gc.ca



Équipes sectorielles commerciales Canada	Secrétaires des équipes	Téléphone	Télécopieur	Courriel
Les technologies de fabrication de pointe	Dennis Shanley	(613) 954-3247	(613) 941-2463	shanley.dennis@ic.gc.ca
L'aérospatiale et la défense	Lucie Boily	(613) 957-9417	(613) 998-6703	boily.lucie@ic.gc.ca
L'agriculture, l'alimentation et les boissons	Brenda Jack	(613) 759-1589	(613) 759-7499	jackb@em.agr.ca
L'automobile	Lyle Tallon	(613) 952-5161	(613) 952-8088	tallon.lyle@ic.gc.ca
Les bio-industries	Mark Craig	(902) 426-9958	(902) 426-6094	craig.mark@ic.gc.ca
Les matériaux de construction	Murray Hardie	(613) 954-3037	(613) 941-8048	hardie.murray@ic.gc.ca
Le matériel et les services d'énergie électrique	Stuart Fee	(613) 954-5446	(613) 941-2463	fee.stuart@ic.gc.ca
Les industries environnementales	Jackie Scott	(613) 992-0000	(613) 952-9564	scott.jackie@ic.gc.ca
Les industries de la santé	Natasha Parriag	(613) 954-3160	(613) 952-4209	parriag.natasha@ic.gc.ca
Les technologies de l'information et des télécommunications	Vicki Schouten	(613) 941-1446	(613) 990-4215	schouten.vicki@ic.gc.ca
Les plastiques	John Margeson	(613) 954-3016	(613) 952-4209	margeson.john@ic.gc.ca
Les industries de services et les grands projets	Les Arany	(613) 954-2960	(613) 952-9054	arany.les@ic.gc.ca

Les Équipes sectorielles commerciales Canada sont axées sur les secteurs commerciaux jugés prioritaires par le gouvernement fédéral.