

DÉVELOPPER UNE FILIALE DE 2 MILLIARDS DE DOLLARS AU CANADA

« Notre expérience au Canada a été formidable. Nous y avons trouvé de grandes capacités en R-D, en génie et en développement de processeurs et de logiciels, ce qui nous a permis de hausser nos revenus au Canada de 52 millions de dollars en 1994 à 2 milliards de dollars aujourd'hui. » [Traduction]

M. Robert Lloyd, vice-président exécutif,

Opérations internationales pour Cisco, lors de la conférence du *Financial Times* intitulée *Pleins feux sur le Canada*, à San Francisco, le 18 janvier 2012

Étant un des pays les plus cosmopolites du monde — tous les jours, on peut y entendre plus de 200 langues⁹ — le Canada offre des avantages concrets aux entreprises qui veulent servir un marché mondial. Multilingue et ayant beaucoup voyagé, la main-d'œuvre du Canada est de plus en plus reconnue pour sa capacité à travailler dans des contextes internationaux. On fait souvent appel à des Canadiens pour travailler sur des projets outremer en raison de leur bonne réputation pour livrer des projets à temps et dans les limites du budget.

Le Canada se classe au 2^e rang parmi les pays du G-7 et au 4^e rang dans le monde pour la qualité de ses écoles de gestion.

Forum économique mondial

Des coûts concurrentiels

Les coûts d'exploitation au Canada sont les deuxièmes plus bas du G-7 et sont de 5 p. 100 inférieurs à ceux des États-Unis, selon l'analyse la plus récente de KPMG.¹⁰ Cette compétitivité des coûts est particulièrement évidente dans les industries axées sur la R-D, comme la biopharmacie, et dans d'autres secteurs qui exigent une forte proportion de main-d'œuvre qualifiée, comme le divertissement numérique et la conception de logiciels.

Les coûts d'exploitation au Canada sont les deuxièmes plus faibles du G-7 et de 5 p. 100 inférieurs à ceux des États-Unis.

—*Choix concurrentiels 2012, KPMG*

Au cœur de l'excellent rendement économique du Canada se trouve un plan décennal visant à réduire les taxes et les impôts sur le revenu des sociétés. En janvier 2012, le Canada a de nouveau réduit le taux d'imposition fédéral sur le revenu des sociétés à 15 p. 100¹¹, ce qui ramène le taux provincial et fédéral combiné à une moyenne de 26 p. 100, inférieur au taux comparable de la plupart des autres pays du G-7 et à plus de 13 points de pourcentage inférieurs à celui des États-Unis.

⁹ Statistique Canada.

¹⁰ KPMG, *Choix concurrentiels*, 2012.

¹¹ Agence du revenu du Canada, extrait le 1^{er} mai 2012 de www.cra-arc.gc.ca/tx/bsnss/tpcs/crprtns/rts-fra.html.