

il y a un certain nombre de petits propriétaires de scieries dans la région, et parfois, le printemps, ils viennent vous dire qu'ils ont une certaine quantité de bois en chantier, qu'ils vont probablement construire une maison et qu'ils sont disposés à échanger ce bois pour les portes, les châssis, les persiennes et les différents matériaux qui entrent dans la construction d'une maison. Parfois, vous faites de bons marchés de cette façon.

Q. Quand vous faisiez les calculs de votre soumission, à quel prix comptiez-vous acheter votre bois, en supposant que vous l'auriez fait venir de Westport?—R. En piastres, voulez-vous dire?

Q. Oui?—R. Je ne saurais vous le dire de mémoire.

Q. A quel prix par mille aviez-vous compté obtenir ce bois à Westport?—R. Cela dépend beaucoup, vous savez...

Q. Mais c'est une transaction qui a eu lieu, que vous avez conclue. Vous vous êtes assis et vous avez fait les calculs de votre soumission. Maintenant, je vous demande sur quoi vous basiez vos calculs?—R. Sans doute, je connaissais approximativement à quel prix je pourrais acheter le bois autour de la ville, et...

Q. Basiez-vous vos chiffres sur le prix du bois à Westport ou sur le prix du bois à Ottawa?—R. Les chiffres seraient plus ou moins les mêmes dans certains cas.

Q. Qu'auriez-vous à calculer à Westport que vous n'auriez pas besoin de calculer à Ottawa?—R. Je vous demande pardon.

Q. En faisant venir le bois de Westport, vous auriez fait des dépenses additionnelles qui n'entraient pas en ligne de compte si vous preniez votre bois à Ottawa. Quelles sont ces dépenses?—R. Il y aurait sans doute le transport, entre autres choses.

Q. Le **voiturage aux deux endroits, je suppose?**—R. Oui.

Q. Et le transport. Avez-vous tenu compte de cela quand vous avez soumissionné?—R. Eh bien, sans doute, il fallait calculer ce que coûterait le bois avant de soumissionner. Ou à quel prix nous pouvions le vendre. Est-ce cela que vous voulez dire?

Q. Oui. Avez-vous calculé la différence entre les deux? Avez-vous l'avantage qu'avait le marchand d'Ottawa sur celui de Westport au point de vue de la livraison?—R. Oh, certainement. Je dois calculer cela.

Q. L'avez-vous calculé avant de soumissionner?—R. Oui, je sais, du moins je savais alors ce qu'il en coûterait pour faire venir le bois de Westport et je savais approximativement à quel prix je pourrais l'acheter à Ottawa. J'ai soumissionné en conséquence.

Q. Combien coûte le transport du pin par mille de Westport à Ottawa?—R. Je ne puis vous dire cela maintenant.

Q. Qu'est-ce?—R. Je suis étranger à ces choses depuis quelque temps et j'ai autre chose à penser.

Q. Vous ne pouvez pas nous dire, je suppose, ce que coûterait le voiturage à l'autre bout de la ligne par mille pieds de bois?—R. Nous avons nos voitures là-bas.

Q. Mais vous auriez été obligé d'acheter de d'autres. Vous n'aviez pas ce bois vous-même à Westport?—R. Si nous ne l'avions pas eu, nous aurions été obligés de le porter au chemin de fer et de le charger.

Q. Et vous n'êtes pas en mesure de nous dire si vous aviez calculé votre soumission d'après les prix d'Ottawa ou ceux de Westport?—R. Dans un grand nombre de cas, j'ai dû baser mes calculs sur les prix d'Ottawa.

Le témoin est congédié.

Le comité s'ajourne.