

POLITIQUE D'ACHATS

COOPERATIONS INTERNATIONALES

- Corréliées à la politique commerciale (participation aux programmes étrangers, programmes multilatéraux, support local aux clients)
- Autres justifications citées: partage des coûts R&D, partage des risques technologiques et industriels
- Différents niveaux d'intégration possibles
 - Filiales et participations (ex: Hélibras, filiale Brésilienne détenue à 76.5% par ECF dédiée au montage/distribution/support en Amérique du Sud)
 - Co-développement et co-production (ex: Programme NH90 en coopération avec ECD, Fokker et Alénia)
 - Licence de fabrication (ex: Super Puma en Indonésie)
 - Chaîne d'assemblage locale (ex. Gazelle en Égypte)
 - Coopération commerciale (support client, maintenance)

VIS À VIS DU CANADA

- Envisagées dans le cadre d'une participation à un programme Canadien
 - Exemple du montage programme NSA (finalement attribué à EHI en 92 pour la production série)
 - Assemblage réalisé par Canadair (prime)
 - Equipementiers coopérants (Canadian Marconi, Computing Device, SPAR)
 - Compensations industrielles faites par les équipementiers Français

Soit environ 60 sociétés Canadiennes contactées lors de la phase de définition

- Homologation de plusieurs sociétés de maintenance assurant un support client local
- Existence d'une filiale industrielle Eurocopter Canada à Fort Érie, Ontario (personnalisation, maintenance, assemblage final, commercialisation)